

Semigator-Katalog

Trainer, Coaches & Speaker für die
firmeninterne Weiterbildung



TRAINER, COACHES & SPEAKER

für die Themen:

- /// Arbeitsrecht & Personal
- /// Auftreten & Kommunikation
- /// Changemanagement
- /// Leistung & Gesundheit
- /// Lernen & Entwicklung
- /// Management & Führung
- /// Motivation & Erfolg
- /// Persönlichkeit
- /// Prozesse & Effizienz
- /// Strategie & Innovation
- /// Vertrieb & Marketing

In Kooperation mit ZIBS



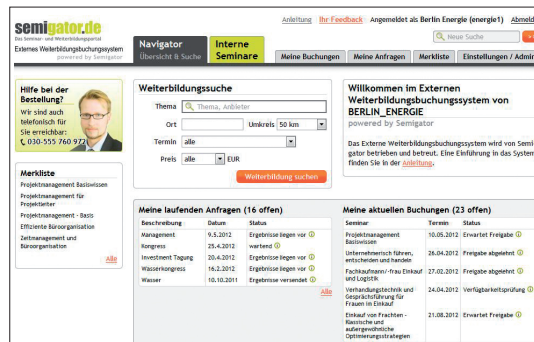
ZURICH
INTERNATIONAL
BUSINESS SCHOOL



semigator.de
Das Seminar- und Weiterbildungsportal

Mehr Qualität und Transparenz in der Weiterbildung Ihrer Mitarbeiter

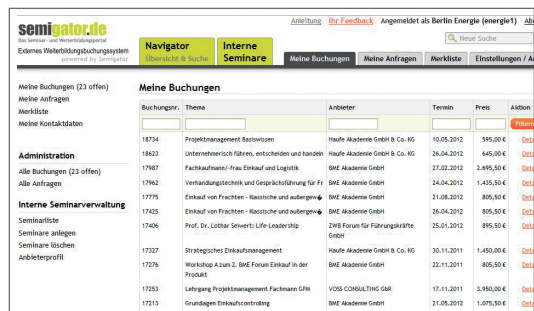
Semigator Weiterbildungs-E-Procurement – Seminarbuchungssystem für externe Seminare



Nutzercockpit der Unternehmenslösung zur Seminarbeschaffung

- Über einen Online-Zugang können Sie alle externen Seminare schnell und einfach suchen, vergleichen und direkt beim Anbieter buchen
- Vollständige Transparenz und übergreifendes Bildungscontrolling über alle Seminare im Konzern durch Bündelung des Seminarbedarfs über semigator.de
- Themen-Frequenz-Analysen zur Identifikation von weiteren Inhouse-Seminar-Themen

Interne Seminarverwaltung



Übersicht Teilnehmerverwaltung

- Softwarelösung für ein leistungsfähiges Seminarmanagement mit Bewertungssystem zur Qualitätssicherung
- Seminarverwaltung, Seminarbuchung, Bestätigung, Umbuchung sowie interne Stornierungen per Knopfdruck möglich
- Zertifikatsmanagement, Trainerempfehlungs-Service, Trainersuche und Buchung
- Optional: Hotelbuchung

Ausschreibungstool für Seminare mit persönlichem Empfehlungsservice



Persönlicher Empfehlungsservice

- Telefonisch, per E-Mail, direkt online oder per Online-Ausschreibung
- Fragen Sie eine akute oder geplante Maßnahme an. Von der persönlichen Bedarfsaufnahme, über die Empfehlung bis hin zur Durchführung der Weiterbildungsmaßnahme – wir begleiten Sie stets kostenfrei mit 48-Stunden-Empfehlungsservice

SPRECHEN SIE UNS AN: TEL. 0611-880959-0

Sehr geehrte Leser,
mit der zweiten Auflage des Semigator Trainer-Katalogs „Empfohlene Partner“ halten Sie eine aktualisierte und erweiterte Übersicht ausgezeichneter Trainer, Coaches und Speaker in den Händen. Über 150 detaillierte Expertenprofile in insgesamt 11 Kategorien bieten Ihnen schnellen Zugriff auf die meistgebuchten Trainings-, Coaching- und Speakerthemen. In Verbindung mit dem Seminar- und Trainerportal semigator.de sind alle Experten schnell und einfach kontaktierbar und buchbar. Personalexperten und professionelle Weiterbildungsbücher finden damit in diesem Trainerkatalog – und dem noch umfangreicheren Angebot auf dem Portal – schnell und zuverlässig den richtigen Experten.

SEMIGATOR - IHR NAVIGATOR IM WEITERBILDUNGSMARKT

Semigator bringt Transparenz in den unübersichtlichen Markt der Weiterbildung, wenn es darum geht, für eine Aufgabe oder ein Event schnell und unkompliziert den richtigen Experten zu finden. Dabei bietet das Weiterbildungsportal semigator.de direkten Zugang zu unserem bundesweiten Pool von über 1.100 Trainern, Coaches und Speakern sowie 220.000 offenen Seminaren von 1.000 namhaften Anbietern.

DER SEMIGATOR-TRAINERKATALOG – HANDVERLESENE EXPERTEN

Der Semigator Trainerkatalog bietet Ihnen eine kompakte Zusammenstellung bewährter Trainer, Coaches und Speaker. Eine strukturierte Darstellung von Schwerpunkten, Qualifikationen, Praxiserfahrung sowie Publikationen und Auszeichnungen erleichtern die Beurteilung, welcher Experte am besten für Ihre Aufgabe geeignet ist. Die vorliegende Trainer-Auswahl präsentiert Ihnen Fachexperten, die sich durch hohe Praxiserfahrung und langjährige Umsetzungskompetenz auszeichnen. Alle Trainer und Speaker wurden von Semigator persönlich interviewt und mit dem Siegel „Empfohlener Partner“ ausgezeichnet.

Herzlichst,
Ihr



Peter Baumann
Vorstand



Nicholas Thiede
Vorstandsvorsitzender

Semigator – Ihr sicherer Weg zur passenden Weiterbildung

Ganz sicher kann das passende Training zum richtigen Zeitpunkt im besten Sinne „Berge versetzen“. Es gibt Unternehmen, die von deutlicher Umsatzsteigerung ihres Vertriebsteams berichten, oder von ehemals zerstrittenen Teams, die durch das passende Coaching im Sinne der Unternehmensziele wieder an einem Strang ziehen. Auf der anderen Seite ist das unübersichtliche Angebot an Weiterbildungsmaßnahmen oft erschlagend. Die meist wochenlange Suche nach dem passenden Trainer oder Seminar, gepaart mit dem Risiko, doch nicht den gewünschten Volltreffer zu landen und damit Budget und vor allem wertvolle Arbeitszeit der Mitarbeiter aufs Spiel zu setzen, ist mit den knappen Ressourcen moderner Personalabteilungen kaum noch leistbar.

SEMIGATOR SCHAFFT ÜBERSICHT UND TRANSPARENZ

Genau für diese Aufgabe bietet Semigator die Lösung: Durch die Verbindung eines umfassenden, bundesweiten Trainer- und Seminarpools mit hoher Marktkenntnis unseres Expertenteams ermöglichen wir Unternehmen, schnell und effizient die richtige Fortbildung zu finden – sei es ein Inhouse-Trainer, Coach, Speaker oder ein offenes Seminar. Die über 1.000 Trainer, Speaker und Coaches unserer Inhouse-Datenbank decken alle wesentlichen Themenbereiche der betrieblichen Weiterbildung ab – genauso wie die über 220.000 offenen Seminare für externe Trainingsmaßnahmen.

Semigator verbindet Ihren Weiterbildungsbedarf mit einem umfassendem Angebot.

SEMIGATOR VERBINDET IHREN WEITERBILDUNGSBEDARF MIT UMFASSENDEM ANGEBOT

Ihr Bedarf

- Firmeninterne Seminare
- Offene Seminare
- Keynote-Speaker

Ihre Kriterien

- Fachlich
- Methodisch
- Praxisbezug
- Firma/Kultur
- Budget
- Sonder-Anforderungen

Ihre
passende
Weiterbildung

> 1.100 Trainer, Coaches & Speaker



> 220.000 offene Seminare namhafter Seminaranbieter



Das Semigator-Prinzip: in drei Schritten zur richtigen Weiterbildung

Die optimale Weiterbildung für Ihre Bedürfnisse finden Sie mit dem 3-stufigen Semigator-Prinzip. Ausgangspunkt ist eine Bedarfsbestimmung zur Aufnahme Ihrer wesentlichen Anforderungen: Lernziele, Inhalte, fachliche und methodische Eignung des Trainers, erforderliche Praxisorientierung – aber auch weiche Faktoren wie Passung zur Firmenkultur, Ortsnähe und Budgetrahmen. Diese grundsätzlichen Rahmenbedingungen der Fortbildung sind Voraussetzung für eine effiziente Angebotssuche und -auswahl.

1

Strukturierte Bedarfsaufnahme

- ▶ Aufnahme der wesentlichen Anforderungen:
 - Inhaltlich
 - Fachlich
 - Methodisch
 - Praxisbezug
 - Firma/Kultur
 - Ortsnähe
 - Budget
 - etc.

2

Semigator Empfehlung

- ▶ Auswahl aus bundesweiten Trainer- und Seminardatenbanken mit > 1.000 Trainern und 220.000 offenen Seminaren
- ▶ Experten-Empfehlung der besten Kandidaten auf Basis Ihrer Anforderungen

3

Trainingsdurchführung

- ▶ Vertragsgestaltung und Trainingsdurchführung unter voller Kontrolle des Auftraggebers
- ▶ Feedback an Semigator zur Qualitätssicherung



Auf Basis Ihrer Anforderungen erhalten Sie von Semigator Empfehlungen der geeignetsten Trainer, Coaches oder Speaker. Die Auswahl erfolgt aus unserem großen bundesweiten Pool und beruht auf einer Kombination Ihrer Anforderungen und unserer persönlichen Erfahrung mit den Experten aus zahlreichen Interviews, persönlichen Trainingsbesuchen und Kundenrückmeldungen. Die letzte Durchführung der Fortbildungsmaßnahme liegt vollständig in Ihren Händen. Semigator unterstützt in dieser Phase bei Bedarf – und bleibt eng verbunden durch eine Feedbackschleife zur Kontrolle der Zielerreichung. Dies gewährleistet eine gleichbleibend hohe Qualität unserer Empfehlungen.

DER SEMIGATOR TRAINERKATALOG FÜR IHRE TÄGLICHE UNTERSTÜTZUNG BEI DER TRAINERSUCHE



Auf Basis der oben genannten Kriterien haben wir eine Auswahl von Trainern als **Empfohlener Partner** klassifiziert. Die Empfohlener-Partner-Kategorie stellt dabei eine handverlesene Auswahl an Trainern, Coaches und Speakern dar, die sich durch außerordentlich hohe Praxiserfahrung, Expertentum und Spezialisierung auf aktuelle Themen auszeichnen. Alle Trainer wurden von Semigator persönlich interviewt und entsprechend klassifiziert.

Inhaltsübersicht

Semigator bietet Ihnen auf den folgenden Seiten Trainer, Coaches und Speaker, die als ausgewiesene Experten auf ihrem jeweiligen Fachgebiet über einen hervorragenden Ruf verfügen. Zu jedem Trainer finden Sie detaillierte Kompetenzprofile und Informationen zu den Inhalten der angebotenen Seminare und Veranstaltungen. Die Themengebiete unterteilen sich in folgende Kategorien:

| | | | |
|--------------------------------------|----|---------------------------------|----|
| AUFTRETEN & KOMMUNIKATION | | Andreas Rechter | 25 |
| Oliver Caspers | 9 | Lars Alexander Stadelmann | 25 |
| Angela Dietz | 9 | Annett Tschiedel | 26 |
| Karl Knab | 10 | Erwin Zwirner | 26 |
| Anke Ames | 10 | MANAGEMENT & FÜHRUNG | |
| Manuela Bernard | 10 | Doris Berlein | 28 |
| Dr. Norbert Q. Engelen | 11 | Immo Debuschewitz | 28 |
| Andrea Frank | 11 | Jörn Henning Dittmann | 29 |
| Sven Hemprich | 11 | Torsten Dobritz | 29 |
| Stephanie Klaus | 11 | Erik Händeler | 30 |
| Giuseppe Lauria | 12 | Melanie Harps-Pötter | 30 |
| Constanze Leißling | 12 | Andreas Materne | 31 |
| Willy Metzeler | 12 | Sylvia Teschendorf | 31 |
| Nicola Schmidt | 13 | Roland Peter Ullrich | 32 |
| Christoph Schmitz | 13 | Yvonne Volkmar | 32 |
| Ina Schümann | 13 | Ute Waßmuth | 33 |
| Markus Strobel | 13 | Peter Ackermann | 33 |
| Regine Woywod | 13 | Barbara Ahrens | 33 |
| ARBEITSRECHT & PERSONAL | | Christiane Amini | 34 |
| Christina Linke | 15 | Henrik Andresen | 34 |
| CHANGEMANAGEMENT | | Dr. Heike Baader | 34 |
| Martina Aron-Weidlich | 17 | Marina Barz | 34 |
| Elisabeth Ebert | 17 | Gabriele Bengel | 35 |
| Mansour Al-Khalisi | 17 | Peter Beutler | 35 |
| Hubertus Schlinsog | 18 | Mario Biel | 35 |
| Christopher Wanzel | 18 | Bernd Borschel | 35 |
| Sandra Weckert | 18 | Daniela Borschel | 36 |
| LEISTUNG & GESUNDHEIT | | Camelia Buss-Ciontoiu | 36 |
| Clemens Ressel | 20 | Casy M. Dinsing | 36 |
| Birgit Fehst | 20 | Sabine Engelmann | 36 |
| Florian Funfack | 20 | Birgit Fleischlig | 37 |
| Gabriele Lönne | 21 | Bruno Geiger | 37 |
| Dieter Raake | 21 | Dr. Bernd Geropp | 37 |
| Bernd Riekenbrock | 21 | Sabine Göbel | 37 |
| André Schmidt | 21 | Marion Hahn | 38 |
| Jürgen Schuster | 22 | Anke Handrock | 38 |
| Holger Schütz | 22 | Jürgen Hansel | 38 |
| Dr. Johannes Weingart | 22 | Guenther Holland | 38 |
| LERNEN & ENTWICKLUNG | | Dr. Gunter Illing | 39 |
| Dr. Peter Michael Busch | 24 | Dr. Hans-Jörg Keller | 39 |
| Silke Dimitriw | 24 | Gert Landauer | 39 |
| Dr. Thomas Hardwig | 24 | Stefan Kemser | 39 |
| Christian Hein | 24 | Sandra Klinkenberg | 40 |
| Kay-Michael Kämnitz | 25 | Dr. Hong Li-Thomalla | 40 |
| Dr. Eva Reichmann | 25 | Michaela Lückenotto | 40 |

TRAINER NACH THEMENGEBIETEN

| | | | |
|----------------------------------|----|-----------------------------------|----|
| Emina Mazak | 40 | Patrizia Becker | 54 |
| Andrea Mende | 41 | Udo Berenbrinker | 55 |
| Suzana Muzic | 41 | Ursula R. Burkert | 55 |
| Christine Neidhardt | 41 | Kirsten Germann | 55 |
| Claudia Ott | 41 | Elke Helget | 55 |
| Dipl.-Kfm. Christian A. Pandrick | 42 | Brigitte Herrmann | 56 |
| Martina Pophal-Albig | 42 | Max F. Jahn | 56 |
| Dr. Karin Rasmussen | 42 | Barbara Lederer | 56 |
| Claudia Ratzlaff | 42 | Christoph Liebens | 56 |
| Helene Romstöck | 43 | Dr. Thomas Probol | 57 |
| Daniela Sarrazin | 43 | Sabine Sänger | 57 |
| Hardy Sattler | 43 | Martin Schubert | 57 |
| Jörg Schacht | 43 | Hans Peter Wimmer | 57 |
| Dr. Karl Schleich | 44 | Sabine zur Nedden | 58 |
| Ralph A. Schlüter | 44 | PROZESSE & EFFIZIENZ | |
| Volker Schneider | 44 | Peter Tremmel | 60 |
| Fred Schröder | 44 | Claus-Holger Alisch | 60 |
| Alfred Schulz | 45 | Gerold Heitz | 60 |
| Ines Schulz-Bücher | 45 | Dipl. Ing. Pawel Kazakow | 61 |
| Bernhard Seilz | 45 | Frank Michael Kraft | 61 |
| Simone & Jochen Stargardt | 45 | Klaus Paar | 61 |
| Susanne Stegmann | 46 | Claudia Steiger | 61 |
| Katrin Stichhan | 46 | Wolfgang Werner | 62 |
| Michael Tschugg | 46 | Michaela Zöller | 62 |
| Cornelia Turke | 46 | STRATEGIE & INNOVATION | |
| Dr. Steffen Unverfehrt | 47 | Dr. Sabine Kaiser | 64 |
| Susanne Vathke | 47 | Dr. Michael Müller | 64 |
| Sandra Walk | 47 | Florian Rustler | 64 |
| Gaby Wimmer | 47 | VERTRIEB & MARKETING | |
| Barbara Witte | 48 | Michael Kienzle | 66 |
| Nicole Wittig | 48 | Ralf Koschinski | 66 |
| Dr. Andreas Zeuch | 48 | Helmut Machemer | 67 |
| MOTIVATION & ERFOLG | | Michael Sostmann | 67 |
| Marie-Therese Hengstermann | 50 | Warren Patrick van Hasz | 68 |
| Götz Kanis | 50 | Stefan Dederichs und Kurt Karsten | 68 |
| Christoph Kleinbeck | 50 | Andreas Haushälter | 68 |
| Monika Kolod | 50 | Volker Maihoff | 69 |
| Robby Lange | 51 | Andreas Maron | 69 |
| Clemens Maria Mohr | 51 | Michael Proescher | 69 |
| PERSÖNLICHKEIT | | Dagmar Rabaschowsky | 69 |
| Uwe Jost | 53 | Heiko Stein | 70 |
| Simone Langendörfer | 53 | Norbert Stingl | 70 |
| Dr. Ellen Buckermann | 54 | Ivo Titscher | 70 |
| Jürgen Balhuber | 54 | Hildegund Wölfel | 70 |

IMPRESSUM

Herausgeber:

Semigator AG,
Dornkratz 1 WP, 65207 Wiesbaden

Auflage: 10.000 St.

Vorstand: Nicholas Thiede, Peter Baumann Tel.: 0611
8809590, Fax: 0611 88095910
info@semigator.de, www.semigator.de

Rechtlicher Hinweis:

Für die Inhalte der Trainer-Seiten sind die Trainer selbst verantwortlich. Etwaige Ansprüche sind demnach gegenüber der jeweiligen Person bzw. dem Unternehmen direkt anzumelden. Vervielfältigung oder Kopie des Kataloges nur nach vorheriger schriftlicher Genehmigung der Semigator AG.  Semigator AG, im Mai 2012

/// Auftreten & Kommunikation

Persönliches Auftreten und Kommunikationsfähigkeit sind wesentliche Treiber der Durchsetzungsfähigkeit im unternehmerischen Alltag. Und nur wer sich durchsetzen kann mit seinen Ideen und Projekten erzielt auch echte Veränderung – und damit persönliche Erfolge. Coachings und Trainings in diesen Bereichen kommen daher Arbeitnehmer und Unternehmen meist gleichermaßen zugute, was zur hohen Beliebtheit dieser Themen beiträgt.

Oliver Caspers

Trainer-Nummer: 1344462

www.semigator.de/oliver_caspers



Unser Trainingskonzept (LCCT) basiert auf der Erkenntnis, dass den meisten Soft Skill-Themen ähnliche Basiskompetenzen zu Grunde liegen. Diese Kernkompetenzen sind genauso relevant und anwendbar bei Gesprächsführung und Konfliktmanagement, wie bei Präsentation, Moderation und Besprechungsmanagement. Unsere Vermittlung durch ein raffiniertes Zusammenspiel von Humor, Nachdrücklichkeit und ausgeklügelten Übungsszenarien erlaubt es Ihren Mitarbeitern die Kompetenzen schnell zu erlernen und mit hoher Motivation in ihren Alltag zu integrieren.

THEMEN

- Lateral Core Competence Training
- Gesprächsführung und Konfliktmanagement
- Präsentation, Moderation und Besprechungsmanagement

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Bachelor of the Arts Degree in Philosophie & Deutsch an der Colgate University in New York
- zertifizierter NLP-Trainer – Hypnose Ausbildung Zist Penzberg, High-Performance-Leadership
- 10 Jahre Trainings-, Coaching- und Beratungserfahrung
- seit 2001 – Geschäftsführer von SyBeSt®, der Systemischen BeratungsStelle

TRAINER/SPEAKER

SCHWERPUNKTE

- Kommunikation & Gesprächsführung
- Konfliktmanagement
- Präsentation & Moderation

Angela Dietz

Trainer-Nummer: 1344676

www.semigator.de/angela_dietz



Seit über 10 Jahren referiert und trainiert Angela Dietz in großen bis mittelständischen Unternehmen, Top Manager, Führungskräfte und Mitarbeiter aus Wirtschaft und Kultur. Sie gewinnt mit Ihrer natürlichen Art und Ihrem Fachwissen die Zuhörer in Vorträgen zum Thema Kommunikation, Beziehung und Persönlichkeit. Selbst stellt Sie höchste Ansprüche an sich und ist auf dem neusten Stand – so hat Sie in 2010 und

2011 die erste professionelle Ausbildung für Redner absolviert und erfolgreich abgeschlossen!

THEMEN

- Top-Expertin für Kommunikation und Konfliktmediation
- Konflikte, Beziehungs- und Beschwerdemanagement
- Die Sprache des Lebens – für eine Unternehmenskultur, in der Menschen aufblühen!
- Empowerment: STARKE MENSCHEN – STARKE UNTERNEHMEN

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Professional Speakerin, Business-Trainerin, zertifizierte Trainerin f. Kommunikation und Konfliktlösung
- seit 2003 Unternehmerin. GL Ihrer Unternehmensberatung „MENSCHLICH ERFOLGREICH“
- Dozentin an mehreren Universitäten; Unternehmensberatung in mittelständischen dax-notierten Unternehmen

TRAINER/SPEAKER

SCHWERPUNKTE

- Kommunikation im 21. Jahrhundert!
- Führungskultur, Unternehmenskultur
- Starke Menschen – Starke Unternehmen

Karl Knab

Trainer-Nummer: 1345864

www.semigator.de/karl_knab


Freiwilligkeit steht an erster Stelle. Mein Konzept der Pharma-außendienst Weiterbildung. Erst eine solide Analyse dann das Trainingskonzept. Nutzen Sie meine umfangreichen Kenntnisse im Pharmavertrieb. Über eine gut entwickelte Fragetechnik erfahren Sie die wahren Themen bei Ihren Mitarbeitern oder Kunden. Im Mittelpunkt einer guten persönlichen Entwicklung stehen die eigenen empathischen Fähigkeiten. Mitarbeiter in das Wollen bekommen, in dem die innere Einstellung zur beruflichen Aufgabe positiv wird. Konflikte sind notwendig um Beziehungen lebendig zu halten. Erleben Sie wie das geht. Ob Führung, Verkauf oder Verhandeln immer helfen die Skills aus der Kommunikationslehre. Sie wissen was Sie brauchen! Gemeinsam erreichen wir Ihre Ziele.

THEMEN

- Stärkenanalyse und Personalauswahl mit LIFO
- Persönlichkeitsentwicklung
- Führungs-Coaching
- Pharmavertrieb – Verhandeln im Gesundheitswesen
- Vertriebs/Verkaufsschulung

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- 25 Jahre Vertriebs- und Führungserfahrung im Pharma-Vertrieb
- Betriebswirt, Erfahrung in HR- Personalauswahl & Vertrieb
- Ausbildung nach Schulz v. Thun, lizenzierter LIFO Analyst
- Teilnehmer der Berliner Konferenz Nutzenbewertung & Valued Based Pricing

TRAINER/COACH

SCHWERPUNKTE

- Verkaufen, Verhandeln, Führen
- Führung, Coaching, LIFO-Analyst
- Spezialist Pharma, Vertrieb, Führung

Anke Ames

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/anke_ames

Trainer-Nr: 1345807



SCHWERPUNKTE

- Knigge, Stil, Umgangsformen, Benimm
- Kommunikation, Beschwerdemanagement
- TV-Moderation

Die erfolgreiche Kommunikationstrainerin und TV Moderatorin Anke Ames hat sich vor allem dem Thema Businessknigge verschrieben.

THEMEN

- Moderne Umgangsformen
- Businessknigge
- Kunden- & Serviceorientierung
- Auftreten & Souveränität
- Wirkung, Stil, Ausdruck & Stimme

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Zertifizierte DiSG-Trainerin (2011)
- Zertifizierung Train-The-Trainer (2010)
- Ausbildung als Moderations- und Kommunikationstrainerin (2006)

Manuela Bernard

Trainer

www.semigator.de/manuela_bernard

Trainer-Nr: 1344551



SCHWERPUNKTE

- Visualisieren
- Präsentieren
- Konzipieren

Visuelle Methoden für Trainings, Workshops, Meetings, Visual Facilitation, Live-Visualisierung, Flipcharting, Whiteboarding, Storyboarding, Storytelling, Presentation Style, Pecha Kucha, Training Design

THEMEN

- Trainings: Moderation & Design
- Fokus: Visualisieren & Präsentieren

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- 2005-2008: NLP-Practitioner, -Master und -Coach (INLPTA, DVNLP, dvct)
- seit 2010: Privatdozentin für Kommunikation, Präsentieren & Visualisieren, FH Erding
- seit 2009: Weiterbildung Visualisierung

Dr. Norbert Q. Engelen

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/norbert-q_engelen

Trainer-Nr: 1345037



SCHWERPUNKTE

- Rhetorik, Vortrag, Körpersprache
- Gespräch, Argumentation, Dialektik
- Redenschreiben, Ghostwriting, Textarbeit

Unsere Methoden sind konsequent gehirnorientiert und beinhalten Interventionsformen aus der Suggestopädie, dem Accelerated Learning und dem systemischen Ansatz in der Beratung.

THEMEN

- Vortragsrhetorik
- Körpersprache/Mikromuster
- Zuhören – Seminar
- Redecoaching
- Redenschreiben

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Studium der Pädagogik, Psychologie und Soziologie an der Universität zu Köln
- Tätigkeiten als Lehrer, Lehrbeauftragter, Projektleiter, Referent, stellvertr. Chefredakteur
- Seit 1998 Inhaber von QUIRINUS REDEMANAGEMENT

Andrea Frank

Trainer/Coach

www.semigator.de/andrea_frank

Trainer-Nr: 1346260



SCHWERPUNKTE

- Business-Coaching und Imageberatung
- Persönlichkeit, Image und Wirkung
- Potenzial- und Ergebnis-Coach im Vertrieb

Coaching und Imageberatung ist die ideale Kombination, um das Innere und Äußere in Einklang zu bringen. Andrea Frank zeigt Ihnen, wie Sie unförderliche Denk- und Überzeugungsmuster (Ursachen) erkennen, auflösen und nachhaltig wandeln für mehr Erfolg, Wachstum und Begeisterung.

THEMEN

- Persönliche Wirkung und Authentizität
- Persönlichkeits- und Potenzialentwicklung
- klare, wertschätzende und ergebnisorientierte Kommunikation
- Teamentwicklung: Vorbehalte und Konflikte auflösen
- Einzel-, Team- und Führungskräfte-Coaching

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- über 20 Jahre Erfahrung in der Bank- und Versicherungsbranche
- über 15 Jahre Erfahrung als Referentin und Seminarleiterin
- Business-Coach nach der Contextuellen Methode (beinhaltet auch NLP, RET, Systemik)

Sven Hemprich

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/sven_hemprich

Trainer-Nr: 1346287



SCHWERPUNKTE

- Stimme, Körpersprache, Auftreten
- Präsentieren & Moderieren, Verkauf
- Stressmanagement, Persönlichkeit, Burn-out

Sven Hemprich (Jahrgang 1966) ist Trainer, Coach, begeisternder Redner und Autor. Seine Kunden sind Führungskräfte, Vertriebsmitarbeiter aber auch TV-Sender, Politiker und Künstler.

THEMEN

- Stimmtraining, Sprechtraining
- Medientraining, Kommunikation & Erfolg
- Persönlichkeitsentwicklung, Selbstmanagement
- Vertrieb, Wertorientierung
- Stressmanagement, Burn-out-Prävention, Präsentieren

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 10 Jahre Erfahrung als Berufsmusiker
- Ausbildung zum staatl. gepr. Atem-, Sprech- und Stimmlehrer
- Tätigkeit für Fernsehsender, Theater und Musical und Wirtschaftsunternehmen

Stephanie Klaus

Trainer/Coach

www.semigator.de/stephanie_klaus

Trainer-Nr: 1344822



SCHWERPUNKTE

- Personal Performance
- Körpersprache, Stimm- und Sprechtraining
- Medientraining, Präsentation, Rhetorik

Mein Motto „Wir gewinnen weit mehr, wenn wir uns zeigen wie wir sind, als bei dem Versuch, das zu scheinen, was wir nicht sind.“ (Francois de la Rochefoucauld)

THEMEN

- Ihr Auftritt – Vortrag mit Präsenz und Persönlichkeit
- Wirkungsvolle Körpersprache und Stimme im Gespräch
- Erfolgreich präsentieren

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Diplom-Medienberaterin (TU-Berlin, Prof. Dr. Bolz) Schwerpunkt Kommunikationspsychologie
- Ausbildung zum BDVT geprüften Trainer und Berater
- Zertifizierte Persolog® Persönlichkeitstrainerin
- Stimm- und Sprechtraining

Giuseppe Lauria



SCHWERPUNKTE

- Medien- und Präsentationstraining
- CEO- und Top-Executives-Positionierung
- Public Relations / Medienberatung

Trainer/Coach

www.semigator.de/giuseppe_lauria

Trainer-Nr: 1344698

Coaching von Vorständen, Geschäftsführern und Führungskräften für den erfolgreichen medialen Auftritt, z.B. für erfolgskritische Interviews in TV, Radio und Print sowie für Reden und Präsentationen

THEMEN

- Souverän und authentisch in TV und vor Publikum auftreten
- Überzeugend und lebendig intern und extern reden und präsentieren
- (Krisen-)Interviews und Auftritte mit klaren Botschaften meistern
- Profilschärfung / Rhetorik / Körpersprache / Kernbotschaften
- Reputationsmanagement / Krisenkommunikation

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Diplom-Jurist
- TV-Wirtschaftsjournalist (ZDF, Bloomberg, CNBC)
- 10 Jahre Berufserfahrung als Kommunikationsberater, Medientrainer und Journalist

Constanze Leißling



SCHWERPUNKTE

- Training im Tankstellenbereich
- Training im Einzelhandel
- zertifizierte HBDI Trainerin

Trainer

www.semigator.de/constanze_leissling

Trainer-Nr: 1346630

Tankstelle: Warenkunde / aktiv Verkaufen im Kassensbereich Einzelhandel: Ausbildung im Einzelhandel, Prüfungsvorbereitung, Führung im Handel / Verkaufstraining / Kommunikation, HBDI Trainings

THEMEN

- Führung und Kommunikation
- Verkaufstraining
- Warenkunde im Tankstellenbereich
- HBDI Trainings
- Ausbildung im Handel

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1998 – 2000 Trainerin im Handel
- 2000 – 2003 Trainerin im Tankstellenbereich
- seit 2004 freiberuflich tätig

Willy Metzeler



SCHWERPUNKTE

- Charisma Enhancement Coaching
- Rhetoriktraining mit Schauspieltechniken
- Speaker Skills Training in Englisch

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/willy_metzeler

Trainer-Nr: 1344919

Willy Metzeler ist Experte für Charisma Leadership und souveränes Auftreten. Seine Spezialität: Rhetoriktraining, Schauspieltechniken und Coaching. Die Kunst des Überzeugens auf Deutsch und Englisch.

THEMEN

- Charisma Enhancement – das Kleingruppen Seminar für Führungspersönlichkeiten
- Funktionale Körpersprache, Sprechkultur und Stimmbildung
- Schlagfertigkeit, Gesprächsführung
- Kreative Redeberatung

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Rhetoriktrainer
- Systemisch integraler Business Coach
- Diplom Schauspieler
- Diplom Volkswirt

Nicola Schmidt



SCHWERPUNKTE

- Businessknigge & Moderne Umgangsformen
- Image-Farbe-Stil & Ausdruck
- Rhetorik, Stimme & Körpersprache

Trainer/Speaker

www.semigator.de/nicola_schmidt

Trainer-Nr: 1344337

Nicola Schmidt ist Expertin für Business-Etikette & moderne Umgangsformen. Sie bietet Trainings für Ihr erfolgreiches Auftreten auf jedem Parkett durch Souveränität und stilsicheres Outfit.

THEMEN

- Dress for success
- Arbeiten im Team
- Effektiv Präsentieren
- Benimm ist in
- Rhetorik und Körpersprache im Verkauf

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Zertifizierte Dozentin
- Lizenzierte Trainerin für Business-Etikette & Umgangsformen
- Weiterbildungen in Rhetorik, Körpersprache, Stimme & Sprechen

Christoph Schmitz

Trainer/Coach

www.semigator.de/christoph_schmitz

Trainer-Nr: 1344684



SCHWERPUNKTE

- Erfolgreiche Kommunikation
- Persönlichkeitsentwicklung
- Mentales Leistungsmanagement

Als ehemaliger Profisportler mit langjähriger Vertriebs- und Managementenerfahrung besitze ich profundes Verständnis von erfolgreicher Kommunikation mit mentalem und emotionalem Leistungsmanagement.

THEMEN

- Begleitung von Mannschaften und Sportler aus dem Spitzensport auf der mentalen Ebene
- Kommunikation und Persönlichkeit für Mitarbeiter internationaler Konzerne wie erfolgsorientierte Mittelständler und Freiberufler

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- regionaler Verkaufsleiter Toshiba, Neus
- Seit 1994 selbstständiger Trainer und Coach, Krefeld
- zertifizierter DISG-Trainer, Systemischer Coach und Organisationsberater, ausgebildeter Sport-Mentaltrainer
- NLP- Master und Coach

Ina Schümann

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/ina_schuemann

Trainer-Nr: 1344319



SCHWERPUNKTE

- Atem- und Stimmcoach
- Messe Consult und Messeccoach
- Präsentationscoaching

Unser Instrument in der Kommunikation ist unsere Stimme und genau mit dieser führen wir jedes Gespräch. Unsere Stimme transportiert unsere Argumente und Persönlichkeit. Durch Atem- und Sprechtraining verbessern Sie Ihre Kommunikation.

THEMEN

- Stimmanalyse
- Sprechtechnik und Entfaltung
- Atem und Stimme kontrollieren
- Klare und deutliche Aussprache
- Präsentation und Erscheinungsbild

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Seit 1991 staatlich diplomierte Schauspielerin
- 1993 – 1995 Radio P.O.S Media & Marketing Consult und Sprecherin
- Seit 1996 freie Media & Marketing Consult Beraterin
- 2009 – 2010 Studium Psychologische Beraterin ALH Akademie

Markus Strobel

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/markus_strobel

Trainer-Nr: 1345993



SCHWERPUNKTE

- Führung & Vertrieb & Kommunikation
- Training & Coaching & Seminare-Workshop
- Wirtschaft & Gesundheitswesen

Markus Strobel unterstützt und begleitet Unternehmen und ihr Personal bei der Entwicklung ihrer Potenziale und der Verwirklichung ihrer Ziele seit über 28 Jahren.

THEMEN

- Personal- und Organisationsentwicklung
- Kommunikation
- Verkauf
- Teamentwicklung
- Arbeitsschutz und -sicherheit

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Trainerausbildung (Grund, Aufbau, Intensiv) Klett/Stuttgart
- NLP Ausbildung für Coaches und Trainer
- Fachkraft für Arbeitssicherheit
- Geschäftsführer Fa. mst consulting coaching training

Regine Woywod

Trainer/Coach

www.semigator.de/regine_woywod

Trainer-Nr: 1344659



SCHWERPUNKTE

- Kommunikation & Rhetorik
- Wahrnehmung & Auftreten
- Verkauf & Service

Kommunikative Fähigkeiten ausbauen – professionelles und authentisches Auftreten sicherstellen – Methoden- und Erfolgsfaktoren kennenlernen – Persönlichkeitsstile wahrnehmen und im Gespräch einsetzen

THEMEN

- Gesundheit – mit Herz und Verstand
- Team-/Mitarbeitertraining in Arzt-/Zahnarztpraxen und Krankenhäusern
- Stressbewältigung und Beschwerdemanagement
- Langfristige Patientenbindung

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- langjährige Tätigkeit im Personalwesen und Kundenservice, MARS GmbH
- Verkaufsförderung, Industriemarketing, GRÄFE & Unzer, München
- Selbständige Kommunikationstrainerin seit 2002

/// Arbeitsrecht & Personal

Das Thema Arbeitsrecht und Personal ist ein wesentlicher Baustein für ein professionelles Mitarbeitermanagement. Ausgewiesene Experten zu diesem Themenspektrum unterstützen Sie in der Optimierung dieser Bereiche.

Christina Linke

Trainer/Speaker

www.semigator.de/christina_linke

Trainer-Nr: 1345450



SCHWERPUNKTE

- Erfolgsfaktor Personal: Arbeitsrecht 3.0

CLK – effektiv – anders – erfolgreich!

THEMEN

- Speaker
- Trainer
- Autorin
- BusinessCoach

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 04/2002 – heute: Kanzlei für Arbeitsrecht CLK
 - 05/1996 – 04/2002: Personalreferentin Arbeitsrecht
 - Piepenenbrock Dienstleistungsgruppe
 - 03/1998 – 02/2000: Dozentin Arbeitsrecht
-

/// Changemanagement

Tiefgreifende Veränderungsprozesse in der Unternehmenslandschaft sind heutzutage an der Tagesordnung und erfordern meist ein professionelles Changemanagement. Ob unterschiedliche Firmenkulturen aufeinander treffen oder gänzlich neue Wege gegangen werden – erfahrene Trainer und Coaches sind bei der Moderation der unterschiedlichen Positionen und Hintergründe oft wesentliche Treiber einer erfolgreichen Veränderung.

Martina Aron-Weidlich

Trainer-Nummer: 1345323

www.semigator.de/martina_aron-weidlich



Martina Aron-Weidlich ist Spezialistin auf dem Gebiet der Strategie und Führungskräfte-Entwicklung sowie des Change-managements. Sie bietet, pragmatisch sowie sympathisch und begeisternd, Organisationsentwicklung an – gerade dann, wenn es knifflig und herausfordernd ist. Sie bietet ein breites Erfahrungsspektrum rund um Change- und Personalentwicklungsprojekte an. Beratung auf der Top-Managementebene gehört hier genauso dazu wie lebendige, praxisnahe Trainings sowie erfolgsorientierte Coachings, die den Menschen in den Mittelpunkt stellen.

TRAINER/COACH/SPEAKER

SCHWERPUNKTE

- Organisationsentwicklung
- Changeprojekte, Leadership Entwicklung
- Führung, Innovation, Executive Coaching

THEMEN

- Managementtraining für Frauen
- Führung 2.0
- Changemanagement
- Führung und Diversity Management
- Organisationsentwicklung

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Zweitstudium Betriebspsychologie
- seit über 22 Jahren selbstständige Unternehmensberaterin, Coach & Trainer
- NLP-Ausbildungstrainerin, Organisations-Entwicklerin, SystemCoach, Mediatorin
- Ausbildungen in den Diagnostikinstrumente DISG, Belbin, 360°

Elisabeth Ebert

Trainer/Coach

www.semigator.de/elisabeth_ebert

Trainer-Nr: 1345353



SCHWERPUNKTE

- Neue Software im Unternehmen
- Zeit- und Selbstmanagement
- Motivation und Erfolg

Online-Trainings und Webinare professionell gestalten und durchführen. Von der didaktischen Konzeption mit Dokumentation über technische Professionalität bis zur Präsentation der eigenen Person.

THEMEN

- Erfolgreiche Online-Veranstaltungen – vom Konzept zur professionellen Durchführung
- Train-the-Trainer: Erfolgreiche Online-Trainings konzipieren, gestalten und durchführen
- Online-Schulungen, Webinaren & Online-Konferenzen

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1986 – 1990: Sprachwissenschaft M. A. , LMU München
- 2003 Qualifizierung zur Online-Trainerin (mehrsprachig) European Net-Trainer
- Zertifizierung: Microsoft Certified Master Instructor
- seit 1997: selbstständige Trainerin f. Kommunikation & IT

Mansour Al-Khalisi

Trainer/Coach

www.semigator.de/mansour_al-khalisi

Trainer-Nr: 1345052



SCHWERPUNKTE

- Coaching & Training im Changemanagement
- Personalentwicklung
- Organisationsberatung

Ich unterstütze Sie in der Weiterentwicklung von Personal und Organisation mit exklusiver Kompetenz und hoher Effektivität. Im Fokus unserer Dienstleistung steht die ganzheitliche Betrachtung.

THEMEN

- Personality Development
- Organisationsberatung
- Changemanagement
- Prozessorientiertes Konfliktcoaching/ Intervention

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

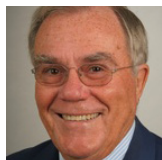
- 2002 – 2005 NLP-Ausbildung: Praktitioner, Master, Coach & Trainer
- 2010 – 2012 Ausbildung bei Dr. Gunther Schmidt: Systemische und hypnotherapeutische Konzepte
- 2010 – 2013 Studium Wirtschaftspsychologie

Hubertus Schlinsog

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/hubertus_schlinsog

Trainer-Nr: 1344366



SCHWERPUNKTE

- Change- oder Innovationsmanagement
- Kommunikation, Rhetorik, Verkauf
- Konflikt- und Stressmanagement

Wir schulen Ihre Mitarbeiter sowohl auf sozio-emotionaler Ebene wie auch auf Fach- und Sachebene. Unsere Trainings werden im In- und Outdoorbereich in Kleingruppen von bis zu 12 Personen gehalten.

THEMEN

- Beratung in Changemanagement
- Training in Kommunikation, Interaktion, Verkauf, Führung
- Coaching des Higher Management
- Beratung in Personalmanagement
- Coaching des Lower und Middle Management

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Unternehmensgründung 1974 in Stuttgart
- Andragogische Zertifizierung, DIN ISO 9001
- Fachschulstudium Betriebswirtschaftslehre, Düsseldorf
- Geschäftsführer, Dozent und Trainer am Institut für Wirtschafts- und Personalförderung

Christopher Wanzel

Coach

www.semigator.de/christopher_wanzel

Trainer-Nr: 1345371



SCHWERPUNKTE

- Finanzierungsstrategien
- Unternehmenskulturentwicklung
- Leadership Coaching

Wir arbeiten gemeinsam daran, jedes Unternehmen zu einer einzigartigen Corporate Identity zu entwickeln und finanzielle & kulturelle Wettbewerbsvorteile zu realisieren. creating uniqueness. together.

THEMEN

- Entwickeln der richtigen Finanzierungsstruktur für Firmen
- Unterstützung für Unternehmen, um kapitalmarktfähig zu werden und ihr Wachstum zu beschleunigen
- Führungskräfte als Träger der Unternehmenskultur: eigene Werte/Ziele in die Firmenvision integrieren

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Berater für komplexe Kapitalmarktprozesse
- Geschäftsführer eines mittelständischen Beratungsunternehmens
- Leiter eines Family Office, Schwerpunkt Renewable Energy

Sandra Weckert

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/sandra_weckert

Trainer-Nr: 1345701



SCHWERPUNKTE

- Team- und Organisationsentwicklung
- Coaching
- Gehirngerecht und emphatisch Führen

Sandra Weckert entwickelte aufgrund ihres außergewöhnlichen musikalischen Hintergrundes die „bigbandmethod“ in welcher sie innerhalb von 20 Minuten aus Konkurrenten ein kooperierendes Team formt.

THEMEN

- Modulare Ausbildungsreihe zum Potentialentfalter
- Führen durch Orchestrieren
- Ausbildung zum Teamentwickler mit der „bigbandmethod“

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Diplom-Pädagogin
- langjährige Management-Beraterin, Arbeitsschwerpunkt: Teamentwicklung
- Autorin, Coach, Trainerin, Musikerin, Mediatorin und Komponistin

/// Leistung & Gesundheit

Ganz klar: Wer dauerhaft hohe und höchste Leistungen erbringen möchte, braucht eine robuste Gesundheit und eine vernünftige Work-Life-Balance. Eine Wahrheit, die von Führungskräften oft ignoriert wird, zum langfristigen Schaden von Mitarbeitern und Unternehmen. Lernen Sie von Profis die Arbeitskraft nachhaltig auf hohem Niveau zu halten, und darüber hinaus noch weiter zu steigern – ohne dass dabei die körperliche und mentale Gesundheit zu kurz kommen.

Clemens Ressel

Trainer-Nummer: 1345578

www.semigator.de/clemens_ressel



Der Autor von „The Secrets behind the Champions“ und „Be the Champion“ gilt als Möglichmacher. Seine Impulsvorträge sind umsetzbare Bedienungsanleitungen zum Potential abrufen: Praxis, Lebendig, wirksam! Clemens Ressel gilt als Top-Experte für Personal Leadership. Als Speaker wurde der ehemalige Hochleistungssportler durch seine Bestsellerbücher (bspw. „The Secrets behind the Champions“) bekannt. Als Trainer und Coach erlangte er durch umfangreiche Präsenz bei Top-Sportlern, als Entwickler erfolgreicher Akademien sowie als Moderator im In- und Ausland Bekanntheit.

TRAINER/SPEAKER

SCHWERPUNKTE

- Motivational Speaker
- High Potential Performer
- Champions-Coach

THEMEN

- BE THE CHAMPION – Der Impuls-Trainings-Tag
- Energie für immer
- Coach 4 business

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

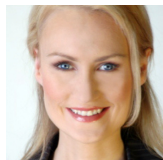
- ehemaliger Hochleistungssportler
- Unternehmer
- Bestsellerautor, Speaker
- Coach von Spitzensportlern/Olympiasiegern

Birgit Fehst

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/birgit_fehst

Trainer-Nr: 1345220



SCHWERPUNKTE

- Systemische Burn-out Prävention
- Stress-Management
- Konfliktmanagement

Als Moderatorin und Leiterin von Brainset Coaching bin ich qualifiziert, alle Inhalte rund um die Themen Präsentation, Stress, Burn-out und Konflikte kompetent abzudecken.

THEMEN

- Burn-out Prävention auf neurowissenschaftlicher Basis
- Präsentations-Training mit Kamera
- Business Physiognomie: Erlernbare Menschenkenntnis für Verkauf, Service und Führung
- Aktivierung, Entspannung und Ernährung

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- MA Psychologie, Hypnotherapie bei Stephen Gilligan
- Moderatorin im TV und auf der Bühne
- BDVT-zertifizierte Trainerin und Beraterin
- Stressmanagement-Coach, Profil-Diagnostikerin

Florian Funfack

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/florian_funfack

Trainer-Nr: 1344872



SCHWERPUNKTE

- Burn-out Prävention
- Teambildung
- Persönlichkeitsprofile/-bildung

Der Trainer Florian Funfack ist auf die Schwerpunkte: Burn-out Prävention, Motivation, Vertrieb, Persönlichkeitsprofile und Teambildung spezialisiert.

THEMEN

- Burn-out Prävention
- Teambildung (Indoor-Outdoor)
- Persönlichkeitsprofile
- Motivation
- Vertrieb und Verkauf

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Leadership Academy Antony Robbins Companies, San Diego, CA September 2004 bis Mai 2005
- Mastertrainer Alchimedus Management 2007
- Seminarleiter der metabolic balanc® Academie
- Verkaufstrainer seit September 2001

Gabriele Lönne



SCHWERPUNKTE

- HUMAN TOUCH in Unternehmen
- MENTAL GUARD in Verhandlungen
- PERSONAL COACHING

THEMEN

- November 2012 im Piemont, Italien: Supervision, Coaching & Selbstcoaching für Wein- und Feinschmecker
- „Die Nacht der langen Messer!“ Coaching für Manager, Politiker, Unterhändler in schwieriger Mission
- Supervision & Coaching für Unternehmer und Führungskräfte

Trainer/Coach

www.semigator.de/gabriele_loenne

Trainer-Nr: 1345274

Gabriele Lönne, Jahrgang 1954, ist spezialisiert auf individuelles Kurzzeit-Coaching: Mental Coaching Across-The-Board, Team Training in Changemanagement Prozessen, Unkonventionelle Methoden für Neues Momentum.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Unternehmensberatung Gabriele Lönne
- Unternehmerin in Italien
- Master DVNLP und Business Coach DVNLP
- Heilpraktikerin für Psychotherapie
- LÖNNE-COACHING GbR

Dieter Raake



SCHWERPUNKTE

- Coaching
- Gesundheitstraining
- Burn-out Hilfe

THEMEN

- Stressresistenz aufbauen – Immunsystem stärken
- Das innere Feuer wecken und sich für kommende Ereignisse motivieren
- Sich mit den großen Strömen verbinden und gelassen seinen Weg gehen

Trainer/Coach

www.semigator.de/dieter_raake

Trainer-Nr: 1345458

Gesundheitstraining mit Qi Gong. Selbstsorge für Menschen unter Druck. Lernen, in Stresssituationen ruhig und ausgeglichen zu bleiben.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1982 – 1990 Studium Chemie und Sozialwesen
- 1991 – 2000 Sozialpädagoge in der Jugendhilfe
- 2001 – 2002 Trainer und Coach für Infotec Basel
- 2002 – 2010 Projektleiter für Ifas GmbH, SRH Berufliche Rehabilitation

Bernd Riekenbrock



SCHWERPUNKTE

- Leistung, Gesundheit, Lebensqualität
- Kausales Stressmanagement
- Neuro-mentales Performance-Coaching

THEMEN

- Business in Balance
- Wie können Personen und Unternehmen Performance und Wettbewerbsfähigkeit mit neuro-mentalenen Methoden stärken?
- Wie schützen sich Personen auf Dauer vor belastungsbedingten Symptomen und Krankheiten?

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/bernd_riekenbrock

Trainer-Nr: 1345479

Bernd Riekenbrock gehört zu den führenden Experten in der Umsetzung der neuro-mentalenen Wissenschaften. Mit diesen Methoden steigern Sie Ihr Leistungslimit, bleiben gesund und fühlen sich wohl.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 30 Jahre Berufserfahrung als Manager (Marketing-Direktor, Geschäftsführer, Vorstand)
- 25 Jahre Tätigkeit als Trainer und Coach
- Zertifizierung als Stress- und Gesundheitsmanager (DGNM)

André Schmidt



SCHWERPUNKTE

- Führung und Teamprozesse
- Coaching (FK, Klärungsorientiertes C.)
- Schnittstelle Wirtschaft und Gesundheit

THEMEN

- Das neue, motivkongruente Selbst- und Zeitmanagement
- Psychische Erkrankungen am Arbeitsplatz – Überblick sowie Fokus auf Alkohol, Psychosomatik und Burn-out
- Teambildung und Teamführung: der Weg zum optimalen Team
- Motivationssteigerung durch motivorientierte Führung

Trainer/Coach

www.semigator.de/andre_schmidt

Trainer-Nr: 1345245

Förderung von Führungseigenschaften und authentisch-effektiven Verhaltensstrategien, Verbesserung von Interaktions- und Kommunikationskompetenzen – u. a. Klärungsorientiertes Persönlichkeitsmodell

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 2000 – 2006 Studium Diplom-Psychologie an der Ruhr-Universität Bochum, Schwerpunkte: Wirtschaft
- 2006 Freiberuflicher Trainer und Diagnostiker
- 2007 – heute Geschäftsführender Gesellsch. der Hazelnut Consulting GmbH
- 2011 Approbation als Psychologischer Psychotherapeut
- 2011 – heute Partner Harkortpraxis für Psychotherapie

Jürgen Schuster



SCHWERPUNKTE

- Starke Leistung: Burn-out-Feuerwehr
- Starke Führung: vom Manager zum Leader
- Starkes Team: Souverän trotz Hektik

THEMEN

- Souveränität und Wachstum
- Nachhaltiges Stress- und Selbstmanagement
- Energiemanagement – starke Leistung statt Burn-out

Trainer/Speaker

www.semigator.de/juergen_schuster

Trainer-Nr: 1345528

Jürgen Schuster ist als Trainer /Speaker gesuchter Experte für starke Führung und stabile Mitarbeiter sowie Burn-out-Coach für Betroffene, inklusive erfolgreicher Wiedereingliederung.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Zertifizierter Trainer, Geprüfter Präventologe®, Speaker
- Kursleiter PMR und Autogenes Training, Business-QiGong®
- Coaching, Trainer für Stressmanagement
- 20 Jahre Führungsverantwortung (Industrie)

Holger Schütz



SCHWERPUNKTE

- Arbeitsplatzanalyse/Gefährdungsbeurteilung
- Arbeitsmittel-/Arbeitstechniktraining
- Stressbewältigung/Gesundheit

THEMEN

- Betriebliche Gesundheitsförderung, Arbeitsplatzanalyse/Gefährdungsbeurteilung
- Arbeitsmittel/ Arbeitstechniktraining, Arbeitsplatzgestaltung
Ausgleichstraining
- Gesundheitstag, Ergonomieparcours, Wanderseminar

Trainer/Coach

www.semigator.de/holger_schuetz

Trainer-Nr: 1344911

Wissen und Erfahrung aus Physiotherapie, Ergonomie, Coaching und Technik verbinden sich zur optimalen Unterstützung der Gesundheit – nicht nur am Arbeitsplatz.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1988 – 1989 Industriemechaniker, Hofmann
- 1992 – 1995 Berufsfachschule für Krankengymnastik, Ingolstadt
- 2001 Dipl.-Mentalcoach, Mentalcollege, A-Bregenz
- 2009 ErgoPhysConsult®, Physioakademie

Dr. Johannes Weingart



SCHWERPUNKTE

- Mehr Lebensenergie – Mehr Lebensfreude

THEMEN

- Faktor Lebensenergie – auf Basis wissenschaftlicher Forschung
- Energie-Tuning – von Hochleistungssportlern lernen
- Die Energie-Basics – der Weg zu dauerhaft mehr Energie
- Gelenke jung halten – Basiswissen für ein langes schmerzfreies Leben

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/johannes_weingart

Trainer-Nr: 1344539

Analyseverfahren zur Bestimmung des biologischen Alters, Analysetechniken für die Energieprozesse im Körper, Operationale Konzepte für mehr Lebensenergie, Konzepte für Schmerzfreiheit der Gelenke

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Facharzt für Innere Medizin sowie Physikalische und Rehabilitative Medizin
- Sportmedizin, Spezielle Schmerztherapie, Osteopathie
- Gründer der Deutsch-Amerikanischen-Akademie für Osteopathie

/// Lernen & Entwicklung

Lebenslanges Lernen gilt heute als Grundvoraussetzung für dauerhaften Erfolg. Aber wissen Sie wirklich, welches Potenzial in Ihnen und Ihren Mitarbeitern steckt? Lassen Sie sich von ausgewiesenen Experten zu neuen Höchstleistungen Ihrer persönlichen Entwicklung verhelfen – Sie werden begeistert sein, wenn Ihnen ab sofort Ihre Arbeit leichter von der Hand geht und Sie komplexere Aufgaben schneller lösen als zuvor.

Dr. Peter Michael Busch

Trainer/Coach

www.semigator.de/peter-michael_busch

Trainer-Nr: 1345008



SCHWERPUNKTE

- Motivation, Erfolg, Management, Führung
- Strategie, Innovation, Change, Prozesse
- Persönlichkeitsentwicklung, Coaching

Organisationsentwicklung, Strategieentwicklung mit Kopf, Herz und Hand Coaching, Teamentwicklung und Aufstellungen, Marketing mit Trends und Megatrends, Konflikttraining und -management, Changemanagement

THEMEN

- Marketing mit Megatrends, Trends und LOHAS
- Erfolgreiches Projektmanagement
- Kollegiales Coaching für Führungskräfte
- Nein-Sagen als Burn-out-Prophylaxe

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Industriekaufmann, Pädagoge, Promotion
- Systemische Beratung und Organisationsberatung
- Changemanagement und Prozessbegleitung
- Humanistisch orientierte Beratungsverfahren

Silke Dimitriw

Trainer/Coach

www.semigator.de/silke_dimitriw

Trainer-Nr: 1345478



SCHWERPUNKTE

- Business English – interkulturell

Business English für Ängstliche – in 5 Tagen lernen mit interkultureller Ausrichtung, Einzelcoaching in Berlin + Braunschweig, Inhousetraining + Training in der SprachenGalerie

THEMEN

- Luxusfortbildung: Business English für Ängstliche – in 5 Tagen fit
- Business English für Verkauf + Vertrieb
- Interkulturelles Training für Indien – intercultural training for business contacts in India

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Managementtraining: Einzel- & Gruppencoaching in mittelständischen und multinationalen Firmen
- Dozentin für Business English + DaF an deutschen und amerikanischen Universitäten & Goethe-Institut Italien
- Unterrichtserfahrung über 12 Jahre

Dr. Thomas Hardwig

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/thomas_hardwig

Trainer-Nr: 1346190



SCHWERPUNKTE

- Führungskräfteentwicklung, Management
- Teamentwicklung, Projektlernen
- Projektmanagement, Changemanagement

Ich begleite Leitungskräfte und Teams dabei, Lösungen erfolgreich umsetzen, die die Wachstumsfähigkeit des Unternehmens verbessern. Dabei setze ich die Methode des Projektlernens ein.

THEMEN

- Analyse der Wachstumssituation
- Coaching der Leitungsebene
- Prozessbegleitung des Teams
- Vermittlung der Methode des Projektlernens
- Sicherung der Ergebnisse des Lern- und Veränderungsprozesses

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Gründer von KOM.in Institut für Wachstumsmanagement und Projektlernen, Göttingen
- seit 2007 Freiberufl. Trainer, Berater, Projektentwickler
- seit 2007 Lehrbeauftragter, Inst. für Sozialwissensch., TU Braunschweig
- 2004-2007 Personalleiter Sartorius AG
- 1993-2003 Wiss. Begleitung Betriebl. Kompetenzentwicklung

Christian Hein

Trainer/Coach

www.semigator.de/christian_hein

Trainer-Nr: 1344704



SCHWERPUNKTE

- Teamarbeit: Ziele, Führung, Zufriedenheit
- Kompetenz: Persönlichkeit, Konflikt
- Balance: Rollen, Work-Life, Stress, Burn-out

Lösungen finden, Entscheidungen treffen, Ziele erreichen! Christian Hein ist seit 2005 mit eigener Praxis als Coach + Trainer aktiv. Er hat zudem langjährige Erfahrung in der Erwachsenenweiterbildung.

THEMEN

- Der NLP-Practitioner Führen und Verhandeln
- Der NLP Business Practitioner „Kommunikation“
- Persönlichkeitsentwicklung
- Stressbewältigung/Gesundheit

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- (1992 – 1997) Verwaltungsleiter in einem kommunalen Museum
- (1997 – heute) Tätigkeit als Organisator in einer EDV-Abteilung
- (2003 bis heute) Diverse Aus- und Weiterbildungen, u.a. NLP-Coach und -Lehrtrainer (DVNLP) sowie Hypnocoach

Kay-Michael Kämnitz

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/kay-michael_kaemnitz

Trainer-Nr: 1346171



SCHWERPUNKTE

- 3D-Pädagogik
- Personalentwicklung
- Coaching und Verkaufstraining

Die 3D-Pädagogik ist der ganzheitliche Ansatz, wesentliche Elemente der Pädagogik und der Andragogik in Einklang zu bringen. Sie steht für das selbstbestimmte Lernen für Jugendliche und Erwachsene.

THEMEN

- 3D Pädagogik
- Ausbildung zum 3D Pädagogen
- Personalentwicklung
- Coaching
- Verkaufstraining

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 2010 – heute: Gesellschafter-Africastore24.de
- 2008 – heute: Inhaber, DWP-Services-Personal und Kommunikation
- 2003 – 2008: Kaufm. Leiter-Westafrika Trade Transport and Mining Agency

Dr. Eva Reichmann

Trainer/Speaker

www.semigator.de/eva_reichmann

Trainer-Nr: 1345681



SCHWERPUNKTE

- Potenzialanalyse, Talent Management
- Personalentwicklung und -auswahl
- Stressprävention, Gesundheitscoaching

Konzipierung und Durchführung von Personalassessments, Gestaltung und Begleitung von Personalauswahlverfahren (von Job Description bis Einstellungstest), Personalentwicklung (Führung, Verhalten, etc.)

THEMEN

- Interne Personalentwicklung
- Recruiting
- Out-Placement
- Gesundheit am Arbeitsplatz

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Seit 2011 Mitinhaberin von beruf & leben GbR Bielefeld
- 2004 – 2010 Konzeption und Aufbau des Career Centers einer deutschen Universität
- 1998 – 2004 selbständig als Beraterin und Trainerin für Personalentwicklung, Organisationen

Andreas Rechter

Trainer/Coach

www.semigator.de/andreas_rechter

Trainer-Nr: 1344908



SCHWERPUNKTE

- Zeit- & Selbstmanagement
- Zielmanagement
- Persönliche Arbeitstechniken

Ihr Trainer für mehr Effektivität & Effizienz im Tagesgeschäft und in der Projektarbeit. Wegweisende Seminare, Workshops und Beratung für Fach- und Führungskräfte zugunsten einer wirksamen Work-Life-Balance. Ihr Nutzen ist mein Ziel: Gestalten Sie Ihre Zeiträume zeitgeRechter!

THEMEN

- Realistisch planen – effektiv & effizient umsetzen
- Motivierende Ziele richtig setzen und erreichen
- Workflow-Techniken für ein mobiles Informationsmanagement
- Emails, Aufgaben, Ablage meistern mittels Outlook, Cloud etc.
- Kreatives Selbstmanagement mit Mind-Mapping

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Dipl.-Wirtschaftsinformatiker
- Trainer-Ausbildung
- Branchen-Expertenwissen: IT & Telekommunikation
- 15 Jahre Praxiserfahrung als Berater, Trainer und Projektleiter in Organisation & IT

Lars Alexander Stadelmann

Trainer/Coach/
Speaker

www.semigator.de/lars-alexander_stadelmann

Trainer-Nr: 1344988



SCHWERPUNKTE

- Fach- und Führungskräfteentwicklung
- Kommunikation & Rhetorik, Social Media
- Creative HR Marketing für Führungskräfte

Lars Alexander Stadelmann bietet Systemisches Training und Coaching im Bereich Social Skills für Fach- und Führungskräfte in Unternehmen und Behörden.

THEMEN

- Assessment
- Kreativität und Innovation
- Von der Fach- zur Führungskraft
- Social Media Marketing
- Rhetorik, Argumentation, Überzeugungskraft

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Studienabschluss in Wirtschafts- und Sozialwissenschaft
- Trainer/Coach der DEKRA Personalmanagement
- Dozent der University of Applied Science Rhine-Waal: Communication, Presentation
- Trainer und Coach für Führungskräfte

Annett Tschiedel



SCHWERPUNKTE

- Word, Excel, Powerpoint, Outlook, Visio
- Praxis-Training, Training-on-the-Job
- Projektbegleitung, Techn. Dokumentation

Trainer/Coach

www.semigator.de/annett_tschiedel

Trainer-Nr: 1345119

Praxisorientiertes IT-Training vom Profi für Outlook, Excel, Word, Powerpoint, Visio, SharePoint, Training-on-the-Job, Einzel- und Gruppentraining für Management, Sekretariat, Sachbearbeiter, Ingenieure

THEMEN

- Office-Steps: Praxis-Fitness durch aufgabenorientierte ½-Tages-Workshops zu Word, Excel, Powerpoint, Outlook
- Office-2010-Coaching: individuell am Arbeitsplatz
- Aufbaueminare Office 2010
- Special: Office-Intervalltraining

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1984 –1989: Studium Pädagogik & Germanistik
- 1989 –1990: Ausbildung zur Anwendungsorientierten Softwaretrainerin
- seit 1994: Freiberufliche Trainerin, Consultant, Personal-Coach
- Hotline, Coaching, Trainings & Workshops für die Wirtschaft und in Bildungseinrichtungen, ganzheitlich orientiertes EDV

Erwin Zwirner



SCHWERPUNKTE

- Business English
- Superlearning
- Französisch

Trainer/Coach

www.semigator.de/erwin_zwirner

Trainer-Nr: 1344670

Intensivtrainings in Englisch und Französisch für Fach- und Führungskräfte. Schwerpunkt: mündliche Kommunikation, Meetings, Präsentation, Verhandlung etc. auf der Grundlage der Superlearning Methode.

THEMEN

- Intensivtraining für Einzelpersonen und Gruppen in Englisch und Französisch
- offene Seminare und firmeninterne Trainings

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1975 –1982 Studium Anglistik/Romanistik
- 1985 bis 2009 freier Trainer Suggestopädie (Englisch/Französisch)
- seit 2009 Inhaber „Die LernBrücke“

/// Management & Führung

Anzahl und Komplexität der Aufgaben im Bereich Management und Führung nehmen kontinuierlich zu. Von einer Führungskraft werden heute fundierte und breit gefächerte Kenntnisse und Fähigkeiten erwartet, um das Unternehmen zu Höchstleistungen zu bringen. Die aufgeführten Trainer bedienen das weite Spektrum notwendiger Kenntnisse – von Grundlagenkenntnissen zu Führung & Management ebenso wie spezielles Methodenwissen.

Doris Berlein

Trainer-Nummer: 1344873

www.semigator.de/doris_berlein



Ich arbeite als Coach, Moderatorin und Trainerin. Komplexe Arbeitssituationen und Organisationsstrukturen erfordern eine unkonventionelle und flexible Herangehensweise: Jede Organisation steht in einem ständigen Entwicklungs- und Veränderungsprozess. Mein Anliegen ist es, einen Beitrag zu leisten, die Menschen in Organisationen entsprechend zu stärken, damit die vielfältigen zukünftigen Aufgaben mit Schwung und Phantasie bewältigt werden können.

THEMEN

- Maßgeschneiderte Weiterbildungsveranstaltungen & modulare Führungskräftequalifikationen mit einem Fokus auf den „schwerwiegenden Soft Skills“
- Konstruktive Klärung von festgefahrenen Kommunikationssituationen in der Organisation
- Stärkung bei neuen beruflichen oder persönlichen Herausforderungen
- Gestärkt aus Krisen hervorgehen

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- seit 1990 Arbeit als freie Beraterin & Coach
- Zertifikat als Beraterin für Insights Discovery (grafisch sehr anschauliches Diagnoseinstrument für persönliche, im Beruf relevante Präferenzen)
- Experte für Potenzialanalysen, Assessmentcenters & Orientierungsworkshops

TRAINER/COACH

SCHWERPUNKTE

- Führung & Kommunikation
- Coaching von Führungskräften und Teams
- Potenzialanalysen & Assessments

Immo Debuschewitz

Trainer-Nummer: 1344942

www.semigator.de/immo_debuschewitz



Immo Debuschewitz ist praktizierender Rechtsanwalt und Wirtschaftsmediator in der Kanzlei DEBUSCHEWITZ Rechtsanwälte, Köln. Er berät und betreut deutschlandweit namhafte Unternehmen aller Branchen in juristischen und verhandlungstaktischen Fragen. Zu seinen Tätigkeitsschwerpunkten zählen das Vertragsrecht, Arbeitsrecht, Bau- und Mietrecht sowie das Forderungsmanagement. Diese werden ergänzt durch fundierte Kenntnisse und Erfahrungen im gesamten Zivil- und Wirtschaftsrecht.

THEMEN

- Planung, Verhandlung und Gestaltung von Verträgen
- Wirtschaftsmediation
- Recht, Verhandlungs- und Konfliktmanagement

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Universität zu Köln: Studium der Rechtswissenschaft (Dipl. jur.)
- Studium der Mediation/Wirtschaftsmediation, Master der Mediation (MM)
- seit 2006 Inhaber der Kanzlei DEBUSCHEWITZ Rechtsanwälte, Köln
- seit 2007 Anwaltsmediator beim Projekt Anwaltsmediation des Landgerichts Köln

TRAINER/COACH

SCHWERPUNKTE

- Recht/Juristische Praxisseminare
- Verhandlungstechnik, Verhandlungsführung
- Konfliktmanagement, Mediation

Jörn Henning Dittmann

Trainer-Nummer: 1344947

www.semigator.de/joern-henning_dittmann



Meine Arbeitsweise ist stark praxis- und umsetzungsorientiert. Sie baut auf eine funktionierende Beziehungsebene zwischen allen Beteiligten. Meine ausgewiesene Expertise als Eignungs- und Potenzialdiagnostiker (Erfahrung von über 5000 Führungskräften in Diagnostikverfahren) erlaubt es mir, Potenziale und Kompetenzen schnell zu sichten, auszubauen und versteckte „Schätze“ zu heben. Dabei entdecke ich sehr gerne die grundlegenden Antriebe und Motoren (Motive) der handelnden Person, um eventuelle Blockaden zu lösen und alternative Pfade zu ermöglichen.

THEMEN

- Beurteilungssysteme, Assessment & Development Center
- Teamentwicklung (Indoor & Outdoor), Kommunikation
- Präsentation & Moderation, Körpersprache, persönliche Wirkung
- Projektmanagement(DIN, ISO, PRINCE2), AEVO
- Personalprozesse steuern

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- seit 2000 – Dittmann Consulting, Unternehmensberatung
- seit 2009 – Rheinische Fachhochschule, Köln Dozent im Studiengang Wirtschaftspsychologie
- Zertifizierter Hochseilgartentrainer, systemischer Berater, Diplom-Pädagoge
- Assessment Center Moderatorenausbildung (Prof. Dr. Obermann)

TRAINER/COACH

SCHWERPUNKTE

- Personalauswahl, Beurteilung
- Kommunikation, Präsentation, Moderation
- Teamentwicklung, Projektmanagement

Torsten Dobritz

Trainer-Nummer: 1344994

www.semigator.de/torsten_dobritz



Eigentlich managen wir heute keine Werte mehr, sondern nur noch Interessen. Mehr denn je leben wir in dem Spannungsfeld zwischen Individual- und Kollektivinteresse. Während einerseits der Anpassungsdruck auf Unternehmen steigt, sinkt die durchschnittliche Verweildauer und das Durchschnittsalter im Management. Im Schnittpunkt von Karriere- und Unternehmensinteressen verknappt sich Zeit. Mein Auftrag ist, Unternehmer und Manager zu unterstützen, die mehr Profitabilität und Wettbewerbsstärke nachhaltig entwickeln wollen. Dies tue ich mit meiner langjährigen Umsetzungscompetenz.

THEMEN

- Entschleunigung und Reflexion
- Konzentration auf das Wesentliche
- Auf die eigene Stärke vertrauen
- Werte konsequent ernst nehmen
- Bewusster entscheiden
- Erkenntnis in Veränderung umsetzen

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Dipl.-Kfm. der Betriebswirtschaftlehre
- 15 Jahre Führungserfahrung in Geschäftsführung & Vorstand als Controller, Businessmanager
- kaufmänn. Leiter versch. Geschäftsbereiche in mittelst. & internat. Unternehmen

TRAINER/COACH

SCHWERPUNKTE

- Unternehmenssteuerung, Controlling
- Organisations- und Prozessentwicklung
- Management mit Zahlen, Mentoring

Erik Händeler

Trainer-Nummer: 1344946

www.semigator.de/erik_haendeler



Keynotespeaker Zukunftsforscher

„Je mehr Arbeit von immaterieller Gedankenarbeit abhängt, umso mehr sind wir auf das Teilwissen anderer angewiesen.

Das erzwingt Zusammenarbeit in derselben Augenhöhe, Transparenz, Versöhnungsbereitschaft, Authentizität statt

Statusorientierung, Kooperationsfähigkeit, langfristige Orientie-

rung. Wird die Welt vielleicht doch immer besser?“ Erik Händeler, Zukunftsforscher, Bestseller-Autor und Journalist, startete seinen Berufsweg bei einer Tageszeitung. Er studierte an der LMU München Wirtschaftspolitik und Volkswirtschaft. Seit 1993 beschäftigt er sich wissenschaftlich mit der Theorie der langen Konjunkturwellen (Kondratieff-Zyklen).

Mit den Büchern „Die Geschichte der Zukunft“ in 8. Auflage sowie „Kondratieffs Gedankenwelt“ in 5. Auflage wurde er zum Bestseller-Autor. Mit seinem Experten-Know-how und seinen polarisierenden Thesen lässt er keinen seiner Zuhörer kalt und gehört zu den gefragtesten Rednern auf dem Gebiet der Produktivität der Informationsgesellschaft. Erik Händeler ist der Botschafter für eine kooperative Arbeitskultur und eine präventive Gesundheitspolitik.

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Als Zukunftsforscher ist Erik Händeler vor allem Botschafter für eine bessere Arbeitskultur
- 2010 erhielt Erik Händeler die Kondratieff-Medaille des Instituts für Wirtschaft der Russischen Akademie der Wissenschaften

TRAINER/COACH/SPEAKER

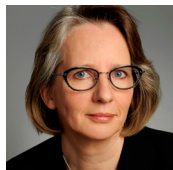
SCHWERPUNKTE

- Management & Leadership, Arbeitskultur
- Zukunftsgesellschaft, Gesundheitsmärkte
- Finanzen & Investment, Kondratieff-Zyklen

Melanie Harps-Pötter

Trainer-Nummer: 1345939

www.semigator.de/melanie_harps-poetter



Melanie Harps-Pötter coacht als ehemalige Führungskraft auf Augenhöhe und ergebnisorientiert – für Ihren schnellen Einstieg in neue Positionen, Ihren Erfolg bei Umorganisationen und Führungsfragen. Viele Jahre Berufserfahrung in Führungspositionen als Geschäftsführerin und technische Abteilungsleiterin in der IT-Branche eines Konzerns, ihr Diplom-Studium und die typisch norddeutsche, direkte Art machen ihren zielgerichteten Coachingstil aus: Den Fokus weg vom Problem – hin zur Lösung.

THEMEN

- Körper und Geist
- Betriebsräte sind keine Aliens
- Motivation der „Hinterbliebenen“
- Vom Sandwich zur Sandwedge
- Zwischen Everybody

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- 2003 – 2006: Qualitätsmanager, Siemens PSE GmbH & Co. KG
- 2008 – 2010: Studium „Coaching und Moderation“ (Uni Bielefeld)
- 2009 – 2010: Geschäftsführung der Siemens PSE GmbH
- seit 2010: freiberuflicher Change Manager und Business Coach

COACH

SCHWERPUNKTE

- Führungskräfte in Veränderungsprozessen
- Besser leben in „Sandwichpositionen“
- Motivation in Restrukturierungsphasen

Andreas Materne

Trainer-Nummer: 1345324

www.semigator.de/andreas_materne



Ob Führungsseminar, Vertriebsseminar oder Changemanagement – Grundstein ist die Präsenz in unserer Philosophie. Das Erfolgskonzept von Materne Training basiert auf dem systemischen Präsenz-Training, das über ein reines Methoden- bzw. Verhaltenstraining weit hinausgeht. Erfahrungswerte von Materne Training zeigen, dass die Kombination des ganzheitlichen Ansatzes mit der Stärkung der Präsenz die effektivste Methode ist, um durch Training oder Coaching lang anhaltende positive Veränderungen zu erzielen.

THEMEN

- Materne Training TRAINERAUSBILDUNG 2012
- Materne Training MASTERCOACHAUSBILDUNG 2011/ 2012
- Förderung und Entwicklung von Leistungsträgern
- Präsenz und Ausstrahlung
- Veränderungen begleiten und erfolgreich implementieren

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Systemischer Managementtrainer und Coach, Psychologische Coachausbildung
- Mentaltraining, NLP
- Geschäftsführer, Gesellschafter, Projektleiter in verschiedenen Trainingsunternehmen
- seit 1993 selbständiger Trainer und Coach

TRAINER/COACH/SPEAKER

SCHWERPUNKTE

- Führungstraining
- Präsenztraining
- Changemanagement

Sylvia Teschendorf

Trainer-Nummer: 1345708

www.semigator.de/sylvia_teschendorf



Ich bringe für Sie mit: 28 Jahre Ausbildererfahrung, 20 Jahre Vertriebs Erfahrung, 20 Jahre Trainerin und Dozentin, zusätzliche mehrjährige Fachausbildungen in wirtschaftlichen, pädagogischen und psychologischen Anwendungen – stetige Fortbildungen im Bereich Volkswirtschaft, Betriebswirtschaft, Personalmanagement, Rhetorik, Kommunikation.

THEMEN

- Führung- und Managementtraining, Führungskräfteentwicklung
- Führungskräfte Training und -coaching, Unternehmenscoaching
- Personalmanagement, Rhetorik, Kommunikationstraining
- Supervision, Burn-out vorbeugen

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- seit 2010 Geprüfte Berufspädagogin in Ausbildung IHK
- 2010 – 2012 Führung- und Managementtrainer IHK
- seit 2010 Gründung Akademie Zukunftsschmiede Inhaberin
- seit 2008 Praxis für psychologische Beratung Inhaberin,
- 2008 – 2009 Master NLP Practitioner

TRAINER/COACH/SPEAKER

SCHWERPUNKTE

- Stressbewältigung, Zielerreichung
- Personalmanagement, Rhetorik
- Zeitmanagement, Selbstmanagement

Roland Peter Ullrich

Trainer-Nummer: 1344382

www.semigator.de/roland-peter_ullrich



Die umfassende Erfahrung in verschiedenen Leitungsfunktionen, die ihn heute in besonderem Maße qualifiziert, sammelte Roland Peter Ullrich bei seinen langjährigen Tätigkeiten in New York und London sowie zuletzt als Bereichsleiter bei einer in Frankfurt ansässigen Großbank. Sein Erfahrungsschatz von mehr als zwanzig Berufsjahren bei internationalen Banken

bildet das solide Fundament für seine Arbeit als Trainer, Berater und Coach von Führungskräften.

THEMEN

- systemische Persönlichkeits-, Kompetenz- und Führungskräfteentwicklung
- Begleitung komplexer Veränderungsprozesse
- Weiterentwicklung von Führungskräften
- Aufbau leistungsstarker Teams
- Führung und Motivation auf neurowissenschaftlicher Basis

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- System. Coach, Persönlichkeits-, Team- & Organisationsentwickler (Milton-Erikson-Inst.)

TRAINER/COACH

SCHWERPUNKTE

- Einzelcoaching von Führungskräften
- Aufbau und Training von Führungsteams
- Onboarding- und Integrationsprozesse

Yvonne Volkmar

Trainer-Nummer: 1346383

www.semigator.de/yvonne_volkmar



Ressourcen in Erfolge verwandeln!

Sie bei der Bewältigung Ihrer beruflichen Herausforderungen und Problemstellungen erfolgreich und ergebnis- und lösungsorientiert zu unterstützen, Ihnen und Ihrem Business zu mehr Kunden, Wachstum und Erfolg zu verhelfen: Darin liegt das Ziel der Trainings und Coachings mit Frau Yvonne Volkmar. Ihre

Kunden/Klienten erleben in den Trainings/Coachings einen Perspektivenwechsel, um eingefahrenen Verhaltensmuster und Reaktionen zu erkennen, zu lösen und zu verändern.

THEMEN

- Frauen sind kompetent, Männer setzen sich durch!
- Work – Life – Balance
- Mehr Effektivität in der Verkaufs- und Beziehungskommunikation
- Entwicklung individueller individuellen Lösungsansätze für Ihr Unternehmen
- Motivation und Setzung neuer Impulse
- Coaching mit systemisch-kognitiven Modellen & Mentalansatz

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 15 Jahre erfolgreiche Tätigkeit als Führungskraft in den Top 5 internat. Pharmaunternehmen
- Diplom Mental Coach i. a. (Mentalakademie Europa, Graz), 2011
- Zertifizierte Business Trainerin (SIM), 2010
- Zertifizierte Psychologische Beraterin/Personal Coach (Hamburger Akademie), 2010

TRAINER/COACH

SCHWERPUNKTE

- Emotion Sales – Kunden kaufen Emotionen
- Mentale Kompetenz – Stressmanagement
- Personal- und Business Coaching

Ute Waßmuth

Trainer-Nummer: 1345630

www.semigator.de/ute_wassmuth



Ute Waßmuth überzeugt seit vielen Jahren als „lösungsfo-kussierte“ Trainerin für namhafte Unternehmen. Sie ist anerkannter Coach für praxis- und ergebnisorientierte Trainings im Bereich Führung, Teambuilding und Konfliktlösung. Zudem gilt sie als Expertin für den Umgang mit Stress. Ihr duales Konzept Wollen und Können® bewirkt erfolgreiche Ergebnisse:

Sie verbindet das Thema persönliche Einstellungs- und Verhaltensänderung mit Praxis-Wissen.

THEMEN

- Schwierige Führungsgespräche und Meetings sicher leiten
- Ergebnisorientiert führen und persönlich überzeugen
- Werte und Ziele des Unternehmens und Mitarbeiter-Werte in Einklang bringen
- Rhetorik und Auftritt
- Emotionale Intelligenz
- Neu als Führungskraft

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Juristin und Wirtschaftspsychologin, Trainerausbildung, Team Connex
- Mediatoren- & Business-Coach-Ausbildung, Universität St. Gallen
- 15 Jahre Beratungstätigkeit in mittelständischen Unternehmen bei Veränderungsprozessen
- seit 1997: Trainer, Berater, Coach, Speaker

TRAINER/COACH/SPEAKER

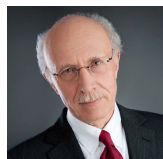
SCHWERPUNKTE

- Mitarbeiter effektiv führen und binden
- Schwierige Gespräche und Konfliktlösung
- Argumentations- und Diskussionsstraining

Peter Ackermann

Trainer www.semigator.de/peter_ackermann

Trainer-Nr: 1345970



SCHWERPUNKTE

- Verhandlungstechnik und -strategie
- Verhandlungskommunikation und -führung
- Verhandlungsvorbereitung und -begleitung

Mein Profil umfasst sowohl die Schulung von Einzelpersonen bzw. Teams über die gesamte Grundlagenbreite der Verhandlungstechnik und -kommunikation als auch die Vorbereitung auf Verhandlungsaufgaben.

THEMEN

- Phasengliederung von Verhandlungen
- Integration kundenspezifischer Verhandlungsthemen
- Auflösung verfahrenrer Situationen
- Sturkurierte Vorbereitung von Verhandlungen
- Kenntnis und Abwehr unfairer Methoden

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Dipl. Ing. (Elektrotechnik), Dipl. Ökonom
- Trainerausbildung (u. a.)
- 20-jährige Projektleitung / Verhandlungseinsatz im Anlagenbau
- seit 5/2010 selbstständiger Berater / Trainer

Barbara Ahrens

Trainer/Coach www.semigator.de/barbara_ahrens

Trainer-Nr: 1344431



SCHWERPUNKTE

- Managementdiagnostik und Coaching
- Managementtraining
- Teamentwicklung

Potenziale + Talente + Entwicklung + Eignung + Passung + Führung + Orientierung + Ressourcen + Lösungen + Veränderung + Bewältigung + Reflektion + Zusammenarbeit + Werte + Offenheit + Perspektiven

THEMEN

- Coaching bei Stress und Burn-out
- Burn-out-Prävention in Unternehmen
- Coaching für Führungskräfte
- Managemententwicklung durch Coaching Center
- Potenzialdiagnostik mit Assessment Centern

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Industriekauffrau und Diplompsychologin, Coachingausbildung Milton Erickson Institut
- Karrierecoach, Neuroiminationscoach, Trainerin für persolog-Persönlichkeitsmodell (DISG)
- Lehrbeauftragte zu Managementdiagnostik an Univ. Luzern

Christiane Amini



SCHWERPUNKTE

- Führung, Potentiale/Talente
- Großgruppen, Retreats

THEMEN

- Ein Urlaubsseminar für Führungskräfte in der Toskana
- Sehen & Verstehen für Führungskräfte
- Sehen & Verstehen für Vertriebler „Entwicklung zu mehr Menschenkenntnis“
- Sehen & Verstehen für Vertriebler „Geschäfte werden zwischen Menschen gemacht“

Trainer/Coach

www.semigator.de/christiane_amin

Trainer-Nr: 1346510

IQM vereint die neuesten Erkenntnisse aus Neurobiologie, Systemtheorie und Talentmanagement zu einem klaren und effizienten Leadership Ansatz – Coaching/Seminare/Organisation

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- FH Mode und Design, Hamburg
- Interkulturelles Management im Iran/ Iran-Deutschland-England
- 3IN1 Concepts Facilitator & Instructor, Emotionales Stressmanagement, Coaching, Moderation
- Neurobiologie- One Brain System- Left & Right Brain Hemisphere Integration

Henrik Andresen



SCHWERPUNKTE

- Konfliktmanagement
- Führungskräfte training
- Coaching & Mediation

THEMEN

- MITARBEITERGESPRÄCHE SOUVERÄN FÜHREN
- FÜHRUNGSKRÄFTETRAINING MIT PFERDEN
- KONFLIKTE MEISTERN

Trainer/Coach

www.semigator.de/henrik_andresen

Trainer-Nr: 1345357

Mediation, Konfliktmanagement, Führungskräfte training mit Pferd, Teamtraining (Hochseilgarten).

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- International zertifizierter Mediator, Hochseiltrainer
- NLP-Master, Hypnose -Ausbildung
- Heilpraktiker für Psychotherapie
- Langjährige Erfahrung im Bereich Personal- und Organisationsentwicklung

Dr. Heike Baader



SCHWERPUNKTE

- Teamentwicklung
- Führungskräfte training
- Konfliktmanagement/Mediation

THEMEN

- baader dynamics - high performance for leaders and teams-
- Führungskräfte und Teamentwicklung
- Einzelcoachings

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/heike_baader

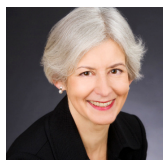
Trainer-Nr: 1345179

baader dynamics – way to high performance for leaders and teams

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 2000 – 2010 Vertriebs- und Außendienstleiterin sowie Leiterin der Trainingsabteilung in der pharmazeutischen Industrie
- seit 2010 Trainerin und Coach – zertifiziert vom dvct (Deutscher Verband für Coaching und
- 2012 Mediationsausbildung (Europ. Hochschulverbund)

Marina Barz



SCHWERPUNKTE

- Organisationsberatung/ Veränderungen
- Coaching von Führungskräften
- Führungskräfteentwicklung und Schulentwicklung

THEMEN

- Begleitung in die neue Führungsrolle
- Alle Fragen um das Thema Führung
- Konfliktmanagement
- Beratung von Freiberuflern
- Schulentwicklung

Trainer/Coach

www.semigator.de/marina_barz

Trainer-Nr: 1345676

Organisationberatung für Einzelpersonen, Teams und Organisationen

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Bankkauffrau, Studium BWL und Pädagogik
- Fort- und Weiterbildungen z. B. in Gestaltpädagogik und systemischer Organisationsberatung
- I-E Profil

Gabriele Bengel



SCHWERPUNKTE

- Stressmanagement/Resilienz
- wertschätzende Führung
- Kommunikation und Sprache

THEMEN

- strukturierte Bedarfserhebung, die Ihre konkrete Situation & das unternehmerische Umfeld berücksichtigt
- Dienstleistungen entsprechend d. individuellen Bedürfnissen Ihres Unternehmens & Ihrer Beschäftigten

Trainer/Coach www.semigator.de/gabriele_bengel

Trainer-Nr: 1345302

Persönliche und organisationale Resilienz, Wirkung der Sprache, Persönlichkeitsentwicklung für Führungskräfte, Pferdegestützte Seminare

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1976–1979 Studium BWL an der Berufsakademie Stuttgart
- über 30 Jahre Erfahrung in d. Bereichen Betriebsorganisation, Personalentwicklung
- Inhaberin des Instituts für ganzheitliche Personal- und Organisationsentwicklung

Peter Beutler



SCHWERPUNKTE

- Wirtschafts-Mediation
- Zeit- und Selbstmanagement
- Team- / Führungskräfteentwicklung

THEMEN

- Konflikte und Führung
- Konflikte im Team
- Führung und Kontrolle
- Streiten – aber fair
- Zeit- und Selbstmanagement

Trainer/Coach www.semigator.de/peter_beutler

Trainer-Nr: 1346381

Ich bin spezialisiert auf das Thema „Konfliktmanagement und Kommunikation“. Durch diese Spezialisierung gebe ich meinen Kunden die Sicherheit, Qualität auf höchstem Niveau zu erhalten.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Seit 1992 bin ich als selbständiger Trainer, Coach und Berater tätig
- In diesem Zeitraum habe ich Einzelpersonen und Teams in Organisationen und Unternehmen unterschiedlicher Branchen und Größe, in schwierigen Situationen und bei Konflikten erfolgreich begleitet.

Mario Biel



SCHWERPUNKTE

- Führungs-Coaching
- Konflikt-Coaching
- Coaching von Führungsmannschaften

THEMEN

- Coaching-Gruppe: Bearbeitung geschäftlicher und persönlicher Themen
- Das Wesentliche: Erfolgseminar mit Besteigung eines Viertausenders
- FIT FOR MORE plus Skifahren

Coach www.semigator.de/mario_biel

Trainer-Nr: 1345509

Coaching von Soft Skills für Führungskräfte und Unternehmer: Führung, Konflikt, Kommunikation, Selbstmanagement. Verbindung von Coaching mit Bewegung in der Natur.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 15 Jahre Vorstandsvorsitzender einer gemeinnützigen Einrichtung
- 16 Jahre selbständiger Coach und Trainer
- Systemischer Coach & Organisationsberater, Kinder- & Jugendlichen-Psychotherapeut
- Dipl.-Päd., Schwerpunkt Erwachsenenbildung & Beratung

Bernd Borschel



SCHWERPUNKTE

- Mediation & Konfliktmanagement
- Teamentwicklung von (Projekt-)Teams
- Training, Schulung & Coaching

THEMEN

- Innerbetriebliche Mediation
- Fit im Konflikt
- Der Konfliktstherfer
- Konflikte im Berufsleben

Trainer/Coach www.semigator.de/bernd_borschel

Trainer-Nr: 1344737

Mediation, Umgang mit Konflikten, Ausbildung zu „Konfliktkletterern“, Schwierige 4-Augen-Gespräche, Einführung von Konfliktmanagement-Systemen, Teamentwicklung bei Konflikten in (Projekt-) Teams

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Über 15 Jahre Erfahrung als Projektleiter, Manager, Prokurist und Führungskraft
- Zertifikatsausbildung „Wirtschaftsmediator“ (BMWA)
- Produktmanager und Ausbilder im Bereich Wirtschaftsmediation und Konfliktmanagement der Grundig Akademie, Nürnberg

Daniela Borschel

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/daniela_borschel

Trainer-Nr: 1344957



SCHWERPUNKTE

- Interkulturelle Führungskompetenz
- Internationale Teams ticken anders!
- Diversity Management schöpft Potentiale

Die Expertin für Führungskultur im Internationalen Business. Ihre einzigartige Symbiose von Management, BWL, Kulturwissenschaft und Psychologie ist Basis für Transformation und Wachstumskultur.

THEMEN

- Check-up Internationale Führung: Authentisch sein und kulturelle Spielräume ausschöpfen
- Internationale Projekte steuern: Für Projektleiter und (virtuelle) Teams
- Internationales Messetraining: Kultursensibel verhandeln und gewinnen

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 9 Jahre freiberuflich mit fundierter Ausbildung: Einzel/Team-Coaching, Interkulturelles Training, Internationales Management
- Dazu 10 Jahre internationale Fach- und Führungspraxis angestellt
- Expertise: Zielkultur Frankreich und Integrales Handeln im Business

Camelia Buss-Ciontoiu

Trainer/Coach

www.semigator.de/camelia_buss-ciontoiu

Trainer-Nr: 1345804



SCHWERPUNKTE

- Unternehmensführung, Mitarbeiterführung

„Der Motor des Erfolges ist die Tat. Was wir brauchen, das ist Entschlossenheit, Liebe und Mut.“ (C. Buss)

THEMEN

- Coaching von Führungskräften
- Moderationen
- Entwicklung und Durchführung von PE- Maßnahmen
- Strategische Personalentwicklung / Personalauswahl
- Durchführung von Führungsfeedbacks

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Studium Pädagogik und Psychologie Uni Münster
- Coach der Uni/FH Münster und FH Hamm
- 5 J. Personalleiterin
- DAAD Preisträgerin, Buchautorin

Casy M. Dinsing

Trainer/Coach

www.semigator.de/casy-m_dinsing

Trainer-Nr: 1345172



SCHWERPUNKTE

- Medientraining
- Krisenkommunikation
- Leadership-Kommunikation

Medienkommunikation, TV-Training, Sprechtraining, Stimmcoaching, Kommunikation für Führungspersönlichkeiten, Profilschärfung, Selbstdarstellung, Präsentation, Einzel- und Gruppencoaching

THEMEN

- Medientraining
- Leadership-Coaching
- Positionierungs-Coaching
- Kommunikations- & und Karriere-Coach

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Seit 2006 Train-the-Trainer-Seminare / journalistische Seminare / Kommunikationstrainings
- Seit 2007 Kommunikations-Coachings / Medientrainings
- 2009 – 2010 Studium und Abschluss Psychologischer Berater / Personal Coach

Sabine Engelmann

Trainer/Coach

www.semigator.de/sabine_engelmann

Trainer-Nr: 1345530



SCHWERPUNKTE

- Führung und Leadership
- Kommunikation, Gesprächsführung
- Persönlichkeitsentwicklung

Seit über zehn Jahren arbeite ich als externe Beraterin, Trainerin oder Coach in Organisationen und mit Führungskräften.

THEMEN

- Schwierige Führungssituationen erfolgreich gestalten
- Frauen in Führungspositionen
- Mitarbeitergespräche
- Konfliktmanagement
- Potenzialeinschätzung

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Selbständige Beraterin, Trainerin und Coach seit 1999
- Schulungsleiterin in der Führungskräfte-Entwicklung u. a. der DaimlerChrysler AG
- Gestalttherapeutin (DVG)
- Systemische Beraterin

Birgit Fleischlig



SCHWERPUNKTE

- Imagebildung
- Markenkommunikation
- Marken- & Karriere-Coaching

THEMEN

- Die Macht des ersten Eindrucks!
- In 30 Sekunden auf den Punkt gebracht!
- Zeit trifft Effizienz!
- Kommunikation mit BISS!

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/birgit_fleischlig

Trainer-Nr: 1344653

Prinzip Markentreue ICH.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- über 15 Jahre Praxiserfahrung im Live-Marketing
- Autorin und Referentin
- NLP-Trainerin
- Wirtschaftsmediatorin
- Dipl. Wellness- & MentalCoach
- Trainerin für Burn-out Prävention

Bruno Geiger



SCHWERPUNKTE

- Unternehmensentwicklung
- Persönlichkeitsentwicklung
- Coaching für Einzelpers. und Unternehmen

THEMEN

- Visions- und Strategieentwicklung (so komplex wie nötig, so einfach wie möglich)
- SMARTe Zieldefinitionen und durchgängige Umsetzung
- Umsetzungsplanung und -begleitung (als Sparring-Partner)
- Reflektion / Controlling / Analysen / Strategiecheck

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/bruno_geiger

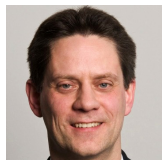
Trainer-Nr: 1344367

GEIGER EVOLUTION ist Ihr Sparring Partner für wichtige Entscheidungen im Unternehmen und bei der Entfaltung Ihrer Persönlichkeit. Wir stärken Ihr Selbstbewusstsein und Ihre Wirkung im Markt! Wir begleiten Sie auf Ihrem erfolgreichen Weg!

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- seit 2010: Vertriebspartner / Trainer PRO4S MEMO, St. Gallen
- seit 2009: Repräsentant Luzern, Initiative Lebenskonzept Unternehmertum, Zürich
- 1999 – 2002 Management Consultant, Mercuri Urval AG

Dr. Bernd Geropp



SCHWERPUNKTE

- Führungskompetenz für Ingenieure
- Leadership
- Unternehmensführung

THEMEN

- Worauf kommt es bei Führung wirklich an?
- Wie gehe ich mit Konflikten und Emotionen um?
- Wie bilde ich ein Hochleistungsteam?

Trainer/Coach

www.semigator.de/bernd_geropp

Trainer-Nr: 1344433

In seinen Trainings und Coachings für Ingenieure fokussiert Dr. Bernd Geropp auf Ziele, Vertrauen, Konsequenz und die Einhaltung von Zusagen. Sein Credo „Führen Sie mehr und managen Sie weniger!“

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Studium der Elektrotechnik und Promotion
- 5 Jahre Geschäftsführender Gesellschafter (High Tech)
- 9 Jahre Geschäftsführer (AG/ Maschinenbau)
- seit 2009 selbständiger Unternehmensberater/Trainer/Coach

Sabine Göbel



SCHWERPUNKTE

- Unternehmensführung, Strategie
- Kompetenz, Innovatives Erfolgscoaching
- Werte & Nachhaltigkeit

THEMEN

- Innovative Unternehmensführung im 21. Jh – Das Tool für die Spitze
- Verkäuferpotenziale entfesseln
- Karrieremanagement für Frauen
- Burn-out – Nein Danke!

Trainer/Coach

www.semigator.de/sabine_goebel

Trainer-Nr: 1346651

Expertin für Strategien und Visionen und deren erfolgreiche Umsetzungsfähigkeit. Einzigartiges und innovatives Konzept aus Analyse, Emotionen, Intuition und systemischer Arbeit.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Mehr als 30 Jahre Berufs- und Führungserfahrung im In- und Ausland davon 13 Jahre SAP AG, Walldorf als Business Analyst & Projektleitung Strategische Planung
- Weltweite Beratung und Betreuung von Partnerunternehmen und Tochtergesellschaften
- Lean Management / Prozessoptimierung

Marion Hahn



SCHWERPUNKTE

- Management & Führung, Coaching

THEMEN

- Selbstkompetenz (Kommunikation/Präsentation/Verhandeln)
- Methodenkompetenz (Zeitmanagement/Moderation/Changemanagement)
- Soziale Kompetenz (Coaching/Teamentwicklung/Konfliktmanagement/Interkulturelle Kompetenz)

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/marion_hahn

Trainer-Nr: 1344496

Interkulturelle Team Entwicklung, Cross-cultural Management

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Interkultureller Trainer & Coach, Uni Jena
- Changemanagement/Organisationsentwicklung, Competence-Center der Hoehchst AG
- Systemischer Coach/Berater Odenwald Institut
- NLP-Master DVNLP, Wiesbaden

Anke Handrock



SCHWERPUNKTE

- Coaching für Ärzte, Zahnärzte und Therapeuten
- Strategieentwicklung und Führung für Praxen und Kliniken
- Kommunikationstrainings für Ärzte und Zahnärzte

THEMEN

- Patientenberatung
- Systemische, positive Mitarbeiterführung
- Werteorientierte Ziel- und Visionsarbeit
- Gesundheitscoaching & Burn-out Prophylaxe
- Trainingsdidaktik in der Medizin

Trainer/Coach

www.semigator.de/anke_handrock

Trainer-Nr: 1346105

Coaching und Training (Themen: Patientenkommunikation, Mitarbeiterführung, Konfliktmanagement, Verarbeitung belastender Ereignisse, Berufszufriedenheit,...), Medizindidaktik für Dozenten.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- seit über 15 Jahren Trainerin und Coach in der Medizin, Autorin
- Lehrtrainerin & Lehrcoach DVNLP, Lehrtrainer/Mastersupervisorin (DGZH)
- Hypnotherapie; Lösungsorientierte, systemische Therapie/Beratung; Schematherapie; ACT, GOG, u.a.m.

Jürgen Hansel



SCHWERPUNKTE

- Projektmanagement Projektleitung
- Führungstraining Projektleiter
- Coaching/Teamcoaching/Einzelcoaching

THEMEN

- Beratungen von Projekten und Führungsteams
- praxisnahe Seminare und Beratungen

Trainer/Coach

www.semigator.de/juergen_hansel

Trainer-Nr: 1345284

Führungstraining für Projektleiter, Gruppencoaching, Einzelcoaching für Projektleiter, Coaching für Teams und Projektteams, Führungskräfte und Führungsnachwuchs, Projektberatung, Teamentwicklung

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 6 Jahre Projektleiter in einer großen dt. Unternehmensberatung im Bereich IT, Organisation
- 7 Jahre Bereichsleitung (unter der Vorstandsebene)
- 4-jährige Supervisions-/Coaching-Ausbildung bei der EAG
- Ausbildung in energetischer Therapie/Coaching (PEP)

Guenther Holland



SCHWERPUNKTE

- Vertriebsentwicklung
- Führungskräfteentwicklung
- Präsentation und Rhetorik
- Persönlichkeitsentwicklung

THEMEN

- EMOTIO-Verkauf und Kunden-Nutzen-Verkauf
- Führung durch Ansätze aus dem Malik-Management
- Situative Führung und Mitarbeiterentwicklung
- Zeit- und Selbstorganisation
- Auflösung von Blockaden und Erfolgsverhinderern

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/guenther_holland

Trainer-Nr: 1345241

Erfolg durch Kunden-Nutzen-Verkauf und EMOTIO-Verkauf, effektive u. nachhaltige Mitarbeiterführung – „Der Mensch im Mittelpunkt unseres Handelns“, Steigerung der Präsentationswirkung und Entwicklung einer Erfolgspersönlichkeit.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 13 Jahre Vertriebs Erfahrung in der Finanzdienstleistung
- Dozentenausbildung der IHK
- seit 2005 Trainer für verschiedene Unternehmen
- seit 2010 selbständiger Trainer und Coach
- energetischer Coach

Dr. Gunter Illing



SCHWERPUNKTE

- Kommunikationstraining
- Mitarbeiterführung optimieren
- Konfliktbearbeitung

THEMEN

- Training für optimierte Kommunikation
- Mitarbeiter besser führen
- Konflikte lösen

Trainer/Coach

www.semigator.de/gunter_illing

Trainer-Nr: 1345282

Schwerpunkte im Training konzentrieren sich auf Aspekte sozialer Kompetenz und zweckmäßiger Mitarbeiterführung, positive Beziehungsgestaltung sowie Reduzierung von Demotivationsgefahren.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Dipl.-Lehrer, Promotion, Finanzkaufmann
- 1993 Gründung meta Institut für kommunikatives Training GmbH, geschäftsführender Gesellschafter
- 2007 Business Coach, 2010 Management Coach

Dr. Hans-Jörg Keller



SCHWERPUNKTE

- Internationale Zusammenarbeit
- Führung von virtuellen Teams
- Globale Führungskräfteentwicklung

THEMEN

- Internationale Kooperationen erfolgreich gestalten
- Virtuelle, internationale Teams souverän führen
- Führungskräfte aus aller Welt systematisch entwickeln
- Moderation von Workshops in internationalen Organisationen
- Internationale Assessment und Development Center

Trainer

www.semigator.de/hans-joerg_keller

Trainer-Nr: 1346220

Dr. Hans-Jörg Keller arbeitet seit 20 Jahren als internationaler Management-Trainer und Coach. Dabei arbeitet er sehr praxisnah, zielorientiert und interaktiv.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Zertifizierter Trainer und Coach der European Association of Supervision and Coaching
- 20 Jahre Berufserf. als Trainer, 12 Jahre als Coach
- 15 Jahre Inhaber von factory international training
- 5 Jahre Geschäftsführer von TACK International Germany

Gert Landauer



SCHWERPUNKTE

- Mensch & Unternehmen – Elemente eines erfolgreichen Systems
- Die Klarheit des Führens
- ZWISCHENSTOPP – eintägiges Coachingseminar

THEMEN

- DIE KLARHEIT DES FÜHRENS
- ZWISCHENSTOPP – eintägiges Coachingseminar – Innehalten – Abstand finden – Neu ausrichten – Energien bündeln

www.semigator.de/gert_landauer

Trainer-Nr: 1346647

Kraftvolle LÖSUNGEN für Menschen und Unternehmen
Ich kann auch komplizierte Themen analytisch gut durchdringen, Themen gut auf den Punkt bringen und erreiche Menschen.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Studium der Betriebswirtschaftslehre
- Promotion Betriebswirtschaftslehre
- Über 10 Jahre Erfahrung als Führungskraft im Gesundheitswesen
- Ausbildung zum Systemischen Coach

Stefan Kemser



SCHWERPUNKTE

- Führungskräfteentwicklung
- Konfliktmanagement – systemisch
- Vertrieb, Service, Kommunikation

THEMEN

- Konfliktmanagement – Entwicklung von Schlüsselkompetenzen
- Konfliktmanagement – Experts Training
- Führung – konsequent im Dialog, Teil I + II

Trainer/Coach

www.semigator.de/stefan_kemser

Trainer-Nr: 1344817

Führungskräfteentwicklung – disziplinarisch und lateral – Führung – konsequent im Dialog – Konfliktmanagement durch Perspektivwechsel – Vertrieb und Service im Gesundheitswesen bei Apotheken, Krankenkassen und pharmazeutischen Herstellern

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Bankkaufmann – Diplomkaufmann
- cert. NLP-Trainer (INLPTA), syst. Coach und Berater
- Seit 1998: Geschäftsführender Gesellschafter eines Trainingsinstituts
- Seit 2007: freiberuflicher Trainer, Coach, Berater

Sandra Klinkenberg



SCHWERPUNKTE

- Projekt-Coaching
- Unternehmen und CSR-Nachhaltigkeit
- lebende Managementsysteme

THEMEN

- Unternehmen und CSR – Was bringt mir CSR an Mehrwert?
- Das Geheimnis gelebter Managementsysteme
- Projekt Coaching

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/sandra_klinkenberg

Trainer-Nr: 1345636

Entwicklung für: Wachstum und Ertrag, motivierte Teams, stabile flexible Strukturen, Ganzheitlich nachhaltige Struktur- und Unternehmensentwicklung

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1995 AEVO gewerbliche Wirtschaft, zertifizierte Ausbilderin
- seit 2002 selbstständige Unternehmensberaterin und Projekt-Coach
- 2011 EFQM Excellence Assessorin und Validatorin

Dr. Hong Li-Thomalla



SCHWERPUNKTE

- Ausgewählte China Expertin bei St. Gallen
- China Interkulturelles Training
- Salestraining, Know-how Transfer China

THEMEN

- Kulturschock in China?
- „Ist Chinese listig?“ – Erfolgreiches Verhandeln in China
- China Seminare mit praxisnahe Erfahrungsberichten, Authentizität, positive Ausstrahlung

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/hong_li-thomalla

Trainer-Nr: 1344700

Ausgewiesene China Expertin, Trainerin, Speaker, Coach Mitglied der Kanzlerdelegation der Bundesregierung in China; Branchen: Autoindustrie, Maschinenbau, Chemie, Medizin, Umwelt, Verkehr und Bau

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1982 – 1990: Studium an der international anerkannten chinesischen Tsinghua Universität
- 2001 – 2003: Globale Produktmanagerin für die Alcatel AG
- seit 2003: Beraterin für D-CHN Zusammenarbeit
- seit 2008: Trainerin, Dozentin

Michaela Lückenotto



SCHWERPUNKTE

- Verkauf und Vertrieb
- Führung
- Entwicklung von Managementaufgaben
- Persönlichkeitsentwicklung

THEMEN

- Seminar: Qualifiziert mit Kunden kommunizieren
- Seminar: Führen in der neuen Wirtschaftswelt
- Wahrnehmung und Wirkung
- Klärung eigener Kompetenzen und Möglichkeiten

Trainer/Coach

www.semigator.de/michaela_lueckenotto

Trainer-Nr: 1346439

Schritt für Schritt zum Erfolg:
Verkauf/Vertrieb, Führung, Entwicklung von Managementaufgaben

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Lizenz-Trainerin
- zertifizierter Business- und Management-Coach
- Studium zur Eventmanagerin
- Leitung eines Familienunternehmens im Gesundheitswesen

Emina Mazak



SCHWERPUNKTE

- Einzelcoaching für Führungskräfte
- Burn-out Prävention mittels LSI Analyse
- 3D-Pädagogik

THEMEN

- Burn-out Prävention mittels LSI Analyse
- Personalentwicklung
- Talent Management (werteorientierte psychometrische Diagnostik)
- Vertiefen von Sozialkompetenz, 3D-Pädagogik

Coach

www.semigator.de/emina_mazak

Trainer-Nr: 1345875

Stärken stärken, Schwächen schwächen. Potentiale entwickeln lautet die Philosophie von mazemi Coaching @ Consulting.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Seit 2009 Inhaberin von mazemi Coaching @ Consulting
- 2009 Ausbildung zum Business Coach, Coatraining GmbH
- 2007–2009, Service Manager EMEA, Senior Process & Organization Manag. EMEA
- 2001–2006 Manager Process Management, Atos

Andrea Mende



SCHWERPUNKTE

- Persönlichkeitsentwicklung und Führung
- Team- und Konfliktmanagement
- Selbstmanagement und Gesundheit

THEMEN

- Führen – das eigene Potential ausschöpfen
- Führungskommunikation
- Konflikte sicher angehen
- Umgang mit Veränderungen und Stressbewältigung
- emotionales Selbstmanagement

Trainer/Coach

www.semigator.de/andrea_mende

Trainer-Nr: 1345770

Als Coach und Trainerin unterstütze ich Sie, sich selbst, Ihre berufliche Situation und Ihr Leben zu verändern. Erweitern Sie Ihre Selbstwahrnehmung, verändern Ihre Perspektive und vergrößern Sie Ihren Handlungsspielraum!

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Dipl. Pädagogin, Universität Köln
- zertifizierte Therapeutin und Personaltrainerin
- Wingwave Coach, Coach für energetische Psychologie (Dr. Gallo)
- Trainerin für Stressbewältigung, Zusatzausbildung in CISM

Suzana Muzic



SCHWERPUNKTE

- führungsKräfte.COACHING
- kommunikations.TRAINING
- team.ENTWICKLUNG

THEMEN

- Qualifizierung von Fach-, Führungs- und Nachwuchskräften
- Optimierung von Kommunikation und Zusammenarbeit im Team
- Beratung und Begleitung organisatorischer Veränderungsprojekte
- Schwerpunkt: Persönlichkeitsentwicklung

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/suzana_muzic

Trainer-Nr: 1345759

Aus starken Einzelkämpfern schlagfertige Mannschaften zu schaffen – dies ist mein Ziel als Expertin für die betriebliche Personalentwicklung mittelständischer Industrieunternehmen.

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Diplom-Kauffrau
- Langjährige Berufserfahrung in Fach- und Führungspositionen
- Systemischer Organisationsberater, Coach und MBTI Trainerin

Christine Neidhardt



SCHWERPUNKTE

- Potentialentwicklung HBDI Innere Führung
- Führen im Team Unternehmenskultur
- Organisationsaufstellungen

THEMEN

- Kongress Perspektive gewinnen – Ein Feuerwerk für Herz und Verstand
- Frauen Power
- HBDI Persönlichkeit und Entwicklung
- FASTION – Step 1

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/christine_neidhardt

Trainer-Nr: 1344782

Führungskräfteausbildung, Frauen und Führung, Unternehmenskulturanalyse, HBDI, Profile, Potentialanalyse, Persönlichkeitsentwicklung und Coaching, Selbstmanagement, Teamentwicklung, Wandercoaching

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Systemischer Coach nach Janus (2001-2003 – 2-jährig)
- Innergame Trainer (2005 – 1-Jahr)
- HBDI Zertifizierung (2006)
- Integraler Coach – Aufstellungen der inneren Form (2009/2010)

Claudia Ott



SCHWERPUNKTE

- Seminare am Bodensee
- Personal-, u. Führungskräfteentwicklung
- Unternehmensentwicklung

THEMEN

- Training zur Führungskraft
- Wertschätzendes und zielorientiertes Führen
- Führungskompetenzen verbessern und vertiefen
- Stressausgleichscoaching
- Situationsbezogene Umgangsformen

Trainer/Coach

www.semigator.de/claudia_ott

Trainer-Nr: 1345989

Persönlichkeitsentwicklung, Umgangsformentraining, Seminare für Gesundheit und Erfolg, Entwicklung eines Unternehmensleitbildes und/oder einer Firmenphilosophie, Entwicklung eines Beurteilungssystems

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Geprüfte Betriebswirtin und Personalfachkauffrau (IHK)
- Zertifizierter Business-/Privatcoach (LQB, eduQua) + Trainer
- Ausbildereignungsprüfung (AEVO), Industriekauffrau (IHK), Friseurin, wingwave®-Coach
- Gründung von Ott Personal Consulting im Frühjahr 2009

Dipl.-Kfm. Christian A. Pandrick



SCHWERPUNKTE

- Management Trainings
- Business Coachings
- Executive Placement

Trainer/Coach

www.semigator.de/dipl-kfm-christian-a_pandrick Trainer-Nr: 1345465

Wir erhöhen den Marktwert Ihres Unternehmens. Insbesondere von innen über das Training Ihrer Manager zur Verbesserung der Performance Ihrer Teams, aber auch von aussen.

THEMEN

- Orange Belt Management-Training
- PowerCoaching für Manager
- Green Belt Management-Training
- Black Belt Management-Training, 3-Tages Seminar

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Dipl. -Kfm., Zertifizierter Business Coach, Zertifizierter Business Trainer
- > 12 Jahre Führungserfahrung in globalen Firmen
- Mitarbeiter in 5 Ländern, Zusammenarbeit mit 21 Ländern
- Geschäftsführer von Power To Lead Pandrick Consulting®

Martina Pophal-Albig



SCHWERPUNKTE

- geförderte betriebliche Altersvorsorge

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/martina_pophal-albig

Trainer-Nr: 1345036

Martina Pophal-Albig ist Expertin für betriebliche Altersvorsorge, Geschäftsführerin der Vittra GmbH, Trainerin und Coach. Sie hat in zahlreichen Projekten in der Versicherungsbranche mitgewirkt.

THEMEN

- Betriebliche Altersvorsorge (bAV) für alle Durchführungswege
- Ganzheitliche Altersvorsorge
- Kenntnisse der arbeits- und steuerrechtlichen Rahmenbedingungen
- Versicherungsmathematische Bewertung

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- bis 1992 Studium der Mathematik, 1993 – 1998 vers. math. Gutachter
- 1998 – 2001 Consultant für Prozesse der Altersvorsorge
- 2006 – 2011 Verantwortlicher Aktuar
- seit 2001 Geschäftsleitung Vittra GmbH

Dr. Karin Rasmussen



SCHWERPUNKTE

- Führungskräftecoaching
- Führungstraining
- Karriereberatung für High Potentials

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/karin_rasmussen

Trainer-Nr: 1344542

Coaching für Führungskräfte und Hochbegabte. Beratung zu Karrierestrategie. Training zu Selbstmanagement. Führungstraining: Mitarbeiter entwickeln, „weibliches“ Führen, Begleitung von Veränderungsprozessen.

THEMEN

- Leadership Coaching
- Das Führen neu denken
- Die Führungskraft als Personalentwickler
- Coaching für Führungskräfte
- Coaching für High Potentials

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Staatsexamen Erwachsenenpädagogik
- Dozentin
- Zusatzstudium Menschenführung
- seit 2007 Mitarbeit in Beratung für EZ-Projekte der EU
- Mitglied d. Akademie f. neurowissenschaftliches Bildungsmanagement

Claudia Ratzlaff



SCHWERPUNKTE

- Business-Coaching Führungskräfte
- Turn-Around
- Umsetzungscoach

Coach

www.semigator.de/claudia_ratzlaff

Trainer-Nr: 1345455

Coaching für Angehende Führungskräfte, Führungskräfte Mittleres Management, Kleinunternehmen & Handwerk, Jugendliche. Ideen-coach, Karriere-Einzelcoaching.

THEMEN

- Führung: Ziele, Führungsmotto, Herausforderungen, die eigene Rolle im Blick haben
- Intensiv-Workshop mit Karriere-Navigator für Jugendliche der Jahrgangsstufen 9 – 13
- Mittleres Management: Empowerment und Kommunikation

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1987 – 1991 Seminarleitung Systemhaus, München
- Systemischer Business-Coach, Zert. Karriere-Navigator-Coach
- 1993 – 2010 Personalmanagement/Finanzen
- seit 2010 selbstständig als Business-Coach/VHS Dozentin

Helene Romstöck



SCHWERPUNKTE

- Führen mitarbeiterorientiert + zeitgemäß
- Selbstorganisation / Burn-out Prävention
- Jobplacement / Potentialerkennung

THEMEN

- Das Leitbild unseres Hauses
- Einzel-Coaching für Führungskräfte und andere Menschen in beruflicher Verantwortung
- Workshops zu Personalthemen
- Kompetenztest zur Personalentwicklung und Personalauswahl

Trainer/Coach

www.semigator.de/helene_romstoeck

Trainer-Nr: 1344745

Als systemischer Coach mit unternehmerischer Grundeinstellung arbeite ich gerne in Situationen, die schwierig und komplex sind! Dabei stütze ich mich auf einen breiten Wissens- und Erfahrungsschatz in Personalarbeit.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 10 Jahre Coaching-Praxis (ca. 4000 Coaching-Stunden)
- 27 Jahre Berufserfahrung in verschiedenen Firmen, Funktionen & Leitungspositionen
- Seit 2007 selbstständig als Personalberaterin und Systemischer Coach
- Vielfältige PE-spezifische Aus- und Weiterbildungen

Daniela Sarrazin



SCHWERPUNKTE

- Unternehmensübergabe
- Unternehmensnachfolge
- Konfliktmanagement

THEMEN

- Soziale Kompetenz im Arbeitsrecht
- „Gemeinsam Stärken nutzen“
- Kommunikations- und Konfliktmanagement
- Führungskräfte-seminar „Werteorientiertes Führen und Vertrauen in stürmischen Zeiten“

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/daniela_sarrazin

Trainer-Nr: 1344607

Unternehmensnachfolge in kleinen, mittelständigen und Familienunternehmen.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Studium der Agrarwissenschaften
- Studium der Wirtschaftswissenschaften
- Ausbildung zur Mediatorin
- Modulare NLP Ausbildung bis zum NLP Coach

Hardy Sattler



SCHWERPUNKTE

- Projektmanagement, Healthcare, Seminare
- Moderationen, Teamentwicklung, Outdoor
- Org.-entwicklung, PMO, PM-Guidelines

THEMEN

- Hausinterne Qualifikationen,
- Offene Projektmanagement-Qualifikationen, Healthcare
- Projektmanagement-Prozess-Handbuch
- Teamentwicklung (mit und ohne Outdoor-Elemente)

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/hardy

Trainer-Nr: 1345883

Hardy Sattler leitet seit mehr als 22 Jahren eine Unternehmensberatung, welche sich den Themen rund um den interdisziplinären Prozess des Projektmanagements widmet.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1989 – heute Geschäftsführer Unternehmensberatung
- Autor der Bücher „Projektmanagement Professional“, „Teamentwicklung, -führung, -kommunikation“ und „Projekt- und Teammanagement im Gesundheitswesen“
- Team-Management-Trainer und Berater (TMS nach Margerison-McCann)

Jörg Schacht



SCHWERPUNKTE

- Beratung, Workshops und Seminare
- QM, FMEA, APQP, PPAP, SPC, MSA
- Problemlösung, Error Proofing

THEMEN

- QM-Seminar Run-at-Rate und Schwachstellenanalyse
- QM-Seminar Besondere Merkmale (BM) – Special Characteristics
- QM-Seminar PPAP und PPF
- QM-Seminar zur ISO 26262
- Online- und Social Media-Marketing für Einsteiger

Trainer

www.semigator.de/joerg_schacht

Trainer-Nr: 1345714

Experte im Bereich Qualitätssicherung / Qualitätsmanagement, für QM-Systeme bzw. QM-Werkzeuge und -Techniken unter ISO/TS 16949, kognitiven Problem- u. Entscheidungstechniken, FMEA und ISO 26262.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1991–1998: Geschäftsführer, KS management training
- 1992–2008: Trainer u. Berater, EFMTC GmbH, Flörsheim
- seit 2005: Trainer u. Moderator, Techn. Ak. Wuppertal
- 2008–2011: Moderator FMEA/APQP, Conti-Temic microelectronic GmbH

Dr. Karl Schleich



SCHWERPUNKTE

- Coaching
- Changemanagement
- Führungskräfte-Training

THEMEN

- Beratung und Begleitung von Veränderungsprozessen
- Coaching von Führungskräften
- Beratung und Training zum Projektmanagement
- Geschäftsprozessanalysen und -optimierung
- Beratung bei nationalen und internat. Kooperationen/Fusionen

Trainer/Coach

www.semigator.de/karl_schleich

Trainer-Nr: 1345629

Als erster voll zertifizierte Integral Coach™ in Deutschland und durch seine lange Erfahrung als systemischer Organisationsberater erzielt Dr. Karl Schleich tiefgreifende und nachhaltige Entwicklungsprozesse.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Promotion in Wirtschafts- und Sozialwissenschaften des Landbaus, TU
- Master Systemische Beratung und Coaching
- Ausbildung Organisationsentwicklung & Integraler Coach®
- 20 Jahre Praxis als selbständiger Berater/Trainer/Coach

Ralph A. Schlüter



SCHWERPUNKTE

- Betriebswirtschaftliche Trainings
- Rechnungswesen, Jahresabschluss
- Controlling, Finanzen, Strategie

THEMEN

- Wirtschaftliches Denken für den technischen Vertrieb
- Wirtschaftliches Denken in Gesundheitsunternehmen
- Controlling, Finanz- und Risikomanagement
- Jahresabschluss verstehen – analysieren – handeln

Trainer/Coach

www.semigator.de/ralph-a_schlueter

Trainer-Nr: 1345194

Wirtschaftliches Denken u. Handeln für Nicht-Ökonomen in Führungs- u. Fachfunktionen, Betriebswirtschaftliche Instrumente für die Praxis, Know-how im Rechnungswesen, Jahresabschluss, Controlling

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- seit 2005 selbständiger Berater, Trainer und Dozent
- 1999 – 2004 Berater und Projektleiter HWK Düsseldorf
- 1996 – 1999 Berater Co-MITT GmbH & Co. KG, Köln
- Dipl.-Kfm., Bankkfm., zert. Rating Advisor, Qualitätsmanager (DGQ-Ausbildung), Akkr. INSIGHTS Discovery

Volker Schneider



SCHWERPUNKTE

- Führungszintelligenz, Führungsverständnis
- Neue Führungskraft, Erste Mal Chef
- Altersgemischte Teams, Ältere Mitarbeiter

THEMEN

- Ein Team – mehrere Generationen!
- Die ersten 100 Tage zählen!
- Mit Führungszintelligenz zur herausragenden Führungskraft

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/volker_schneider

Trainer-Nr: 1344516

Führungszintelligenz, Führungszintelligenz, Coaching, Vorträge, Strategieentwicklung, Changemanagement, Management, Leadership, Emotionale Intelligenz, Komplexität, Persönlichkeitsentwicklung

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Studium als Dipl. Betriebswirt (FH) mit dem Schwerpunkt Personal und Organisation
- Ausbildung zum psychologischen Berater und Business Coach
- Professional Speaker GSA (SHB)

Fred Schröder



SCHWERPUNKTE

- Geschäftsprozesse
- Programme, Projekte
- Wertanalyse, Veränderungen

THEMEN

- Planung
- Reporting
- Controlling
- Coaching und Mitarbeiterqualifizierung
- Claim Management, Changemanagement

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/fred_schroeder

Trainer-Nr: 1345468

Fred Schröder ist Gerichtssachverständiger sowie Trainer für Prozessmanagement, Projektmanagement, Coaching IPMA, Controlling, EVM Qualifizierung, Zertifizierung Wertanalyse EN 12973, soziales Veränderungsmanagement und Selbstmanagement.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1967 – 1976 Dipl.-Ing. Bauingenieurwesen, TU Berlin
- 1970 – 1975 Tutor & Projektbüro FuE (Wirtschaftsinformatik)
- 1977 – 1990 Leitender Angestellter
- 1990 – dato Selbständiger Consultant

Alfred Schulz



SCHWERPUNKTE

- Mitarbeiterführung / Führungsmethoden
- Teamentwicklung / Teamführung
- Persönlichkeitsentwicklung

THEMEN

- Mein unverwechselbares Team.
- Burn-out Prophylaxe als Führungsaufgabe
- Führungsaufgaben erfolgreich „meistern“ – die Meisterin / der Meister als Führungskraft
- MENSCHENKENNTNIS IM BERUF – und anderswo!

Trainer/Coach

www.semigator.de/alfred_schulz

Trainer-Nr: 1345231

Gespräch als Führungsinstrument, Konfliktmanagement, Selbstmanagement, Moderations- und Besprechungstechnik, Systemisches Coaching, Teamtraining, Männer, Work-Life-Balance, Führungskräfteentwicklung

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Trainerausbildung an der Uni Hamburg und Ausbildung in Systemischer Beratung
- Heilpraktiker für Psychotherapie (1998)
- Seit 1976 bei der Deutschen Telekom AG als Führungskraft im Netzmanagement

Ines Schulz-Bücher



SCHWERPUNKTE

- Situative Mitarbeiterführung
- Weiche Faktoren im Projektmanagement
- Interkulturelle Kompetenz

THEMEN

- Personale, sozial-kommunikative und Methodenkompetenzen
- Interkulturelle und Führungskompetenzen

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/ines_schulz-buecher

Trainer-Nr: 1345223

„Frag nur vernünftig und du hörst Vernünftiges“ (Euripides) – Mitarbeiter bewegen – Projektteams führen – Unterschiede nutzen

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- seit 1996 freiberufliche Personal- und Organisationsentwicklerin
- Studium Weiterbildungsmanagement TU Berlin
- Projektmanagerin Kongresse und Tagungen
- Director of Sales, Hotelerie
- Studium Asienwissenschaften, HU Berlin
- Auslandsferfahrung

Bernhard Seilz



SCHWERPUNKTE

- Das volle Auftragsbuch im Autohaus
- Unternehmensführung – Prozessoptimierung
- Teile- und Lagermanagement

THEMEN

- Entwicklung von Coachingprogrammen für Unternehmer, Service- und Verkaufsleiter
- Motivation von Veränderungsprozessen
- Qualitätsmanagement
- Training für Verkauf, Aftersales, Direktannahme

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/bernhard_seilz

Trainer-Nr: 1345169

Das Autohaus, die Mitarbeiter im Autohaus und die Prozesse im Autohaus sind meine Leidenschaft. Alle Bereiche des Autohauses auf Rendite und Kundenzufriedenheit auszurichten, ist das Ziel meiner Arbeit.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Ausbildung als Nachwuchsverkäufer bei der Mercedes-Benz AG
- Geschäftsführer
- seit September 1997 freiberuflich tätig, als Berater und Trainer mit Schwerpunkt „Autohaus“

Simone & Jochen Stargardt



SCHWERPUNKTE

- UQ – Unternehmerintelligenz®
- Reklamationen & Emotionen
- Die Führungskraft als Vorbild

THEMEN

- Reklamationen & Emotionen
- Die Führungskraft als Vorbild
- UQ Unternehmerintelligenz®

Trainer/Speaker

www.semigator.de/simone-jochen_stargardt

Trainer-Nr: 1344912

Simone und Jochen Stargardt sind selbst erfolgreiche Unternehmer. In ihren Vorträgen zeigen sie praxis- und lebensnah, wie man unternehmerische Stärken ausbildet und in der Praxis anwendet.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Simone Stargardt: Diplom Betriebswirtin,
- Geschäftsführerin: Beratung & Training (StarConTra)
- Jochen P. Stargardt: Diplom Kaufmann
- Geschäftsführer: Beratung & Training (StarConTra)

Susanne Stegmann



SCHWERPUNKTE

- Coaching
- Kommunikation und Konfliktmanagement
- Mitarbeiter führen und entwickeln

THEMEN

- Zukunftswerkstatt als kreative Problemlösung
- „... und plötzlich Führungskraft“
- Vom „Warum“ und „Weshalb“ zum „Wohin“!

Trainer/Coach

www.semigator.de/susanne_stegmann

Trainer-Nr: 1344871

„Ressourcen entdecken und fördern“ – Individuelle Fähigkeiten und Kompetenzen der Kunden im Coaching und Training durch vielfältige Methoden erkennen und fördern ist das Ziel von Susanne Stegmann.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 10-jährige Erfahrung als Vertriebs- und Führungskraft bei der Commerzbank AG
- Seit 2009 Lehrauftrag für Personalmanagement an der Fernuniversität Hamburg
- Absolvierte Ausbildung zum Business-Coach

Katrin Stichhan



SCHWERPUNKTE

- Führen in Veränderung – die FK als Coach
- Lösungsorientierte Führungskommunikation
- Management-Teams erfolgreich entwickeln

THEMEN

- Unternehmensentwicklung und Changemanagement
- Führungs-Persönlichkeit, Führungs-Kraft: Die Führungskraft als Coach
- Unternehmenskultur erfolgreich entwickeln

Trainer/Coach

www.semigator.de/katrin_stichhan

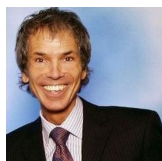
Trainer-Nr: 1346353

Katrin Stichhan ist Expertin für maßgeschneiderte Führungskräfte-Programme: Persönlichkeits- / Kompetenztraining u. Coaching kombiniert mit Organisationsentwicklung vor Ort – zur spürbaren Steigerung von Führungseffektivität.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 16 Jahre Beratungs- und Trainingserfahrung Top- und Mittelmanagement
- Dipl. Arbeits- und Organisationspsych., zert. Persönlichkeitstrainerin
- Ausgebildet in Changemanagement, Unternehmenskultur, Wertemanagement zert. in Kompetenzentwicklung, Coaching, OE, NLP, Kulturdiagnose

Michael Tschugg



SCHWERPUNKTE

- Effektive PR- und Medienstrategien
- Medien- und Interviewtrainings
- Positionierung/Branding via Storytelling

THEMEN

- Was der Mittelstand von Steve Jobs lernen kann
- Geschäftsberichte: Mehr als nur Visitenkarte
- Sensual Branding: Marketing mit allen Sinnen
- 7 Schritte zum PR-Erfolg

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/michael_tschugg

Trainer-Nr: 1346407

Sie schöpfen aus 30 Jahren Erfahrung als Journalist, Pressesprecher, PR-Berater. Dazu Expertise in NLP und Neuromarketing – so werden Ihre Botschaft und Ihr Auftritt nachhaltig eindrucksvoll!

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Dipl. Volkswirt (Universität Mannheim)
- MBA (University of Lincoln, Hull/UK)
- Leiter Öffentlichkeitsarbeit, Krisen-Kommunikator in einem börsennotierten Chemiekonzern
- Berater von Vorständen/Geschäftsführern in deren Medienpositionierung

Cornelia Turke



SCHWERPUNKTE

- Organisation und Führung
- Konfliktmanagement
- Stressmanagement

THEMEN

- Organisations- und Führungskräfteentwicklung
- Konfliktmanagement (Mediation, Kommunikation)
- Stressmanagement (Burn-out-prävention/-intervention)
- Erfolgsmanagement (Motivation und Erfolgsausrichtung)
- Bio-Structur (Grundlagen zur Mitarbeiter- und Kundenpflege)

Trainer/Coach

www.semigator.de/cornelia_turke

Trainer-Nr: 1346382

Erfolg ist unser gemeinsames Ziel! Unternehmensanalyse (HRM), Erstellung eines strategischen Erfolgsplan, Einzelcoaching für Führungskräfte und Mitarbeiter, Firmeninterne Trainings für Ihr Team

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- AFW – Trainer- und Beraterin
- Ausbildung zur Erfolgs- und Mentaltrainerin
- Fernstudium zur Personalreferentin, Wirtschaftspädagogikstudium
- Fokusing-Weiterbildung

Dr. Steffen Unverfehrt



SCHWERPUNKTE

- Systemisches Coaching für Führungskräfte
- Wirtschaftsmediation
- Interkulturelles Training

THEMEN

- Kulturbegriff
- Leitdifferenzen
- Selbstdistanz
- Empathie

Trainer/Coach

www.semigator.de/steffen_unverfehrt

Trainer-Nr: 1346204

Unterstützung und Entlastung der Klienten, Erarbeiten konstruktiver Zielvorstellungen und Lösungsmöglichkeiten.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Lehrbeauftragter an Hochschulen
- selbstständiger Berater und Coach
- Ausbildung zum Systemischen Coach und Wirtschaftsmediator
- 8 Jahre Entscheider in der Personaldienstleistung

Susanne Vathke



SCHWERPUNKTE

- Führungskräfte unterstützen

THEMEN

- Nachwuchsführungskräfte begleiten (Die ersten 100 Tage)
- Erfahrene Führungskräfte stärken (Boxenstopp)
- Methodenkompetenz (Besprechungen, Präsentieren, Zeitmanagement und Arbeitsorganisation)

Trainer/Coach

www.semigator.de/susanne_vathke

Trainer-Nr: 1345040

Sinn- und wertorientierte Führung

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1977 – 1985 Lehramtsstudium Sek. II
- 1985 – 1995 Selbstständige Kauffrau im Einzelhandel
- 1995 – 2004 Kooperationspartnerin der wk Unternehmensberatung und Schwäbisch Hall Training

Sandra Walk



SCHWERPUNKTE

- Integrale Gesprächsführung/Kommunikation
- Konfliktmanagement
- Führungskräfteentwicklung

THEMEN

- Gespräche zielorientiert führen
- Konflikte als Chance begreifen
- Training und Coaching zur Führungskraft

Trainer/Coach

www.semigator.de/sandra_walk

Trainer-Nr: 1344379

Sandra Walk ist Trainerin und Coach für Persönlichkeitsentwicklung, Integrale Gesprächsführung und Kommunikation, Team-Entwicklung, Führungskräfteentwicklung sowie Konfliktmanagement.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1988 – 1991 Handelsfachwirtin, IHK München
- 2003 – 2004 Ausbildung und Zertifizierung zum Systemischen Coach
- 2007 – 2009 Ausbildung zur Gesprächs- & Focusingtrainerin
- 2009 Zulassung als Therapeutin für Psychotherapie (HPG)

Gaby Wimmer



SCHWERPUNKTE

- Führungs-Coaching
- Teamentwicklung / Re-Teaming
- Konflikt- und Kommunikationsmanagement

THEMEN

- produktive Kommunikation zwischen Menschen in Führungs- und Arbeitsbeziehungen
- Führungs- und Leitungs-Know-how in unterschiedlichen Positionen
- Organisations-Aufstellung, Psycholog. Beratung, Moderation

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/gaby_wimmer

Trainer-Nr: 1345462

Prozess-Beratung und -Begleitung, Executiv-Coach und Trainerin in Veränderungsprozessen, Gestaltung der Beziehungen in Führungsteams, zwischen Frauen und Männer, Führung von Menschen mit Handicap

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Postgraduierten-Studium Systemisches Management
- Ausbildungen in Transaktionsanalyse, Coaching (EASC und ISP / DGfC), NLP
- Leitung internationale Öffentlichkeitsarbeit Automobilwirtschaft

Barbara Witte



SCHWERPUNKTE

- Führungskräfte – entwickeln und fördern
- Frauen in Führungspositionen
- Ziele- und Ressourcenmanagement
- Stress effektiv bearbeiten mit wingwave®

THEMEN

- Führungskräfte-Coaching
- Kreativität, Mentalfitness und Konfliktstabilität durch wingwave®
- Stress-Management mit wingwave®
- Führungskräfte-Coaching im afrikanischen Busch – SAFARI des LEBENS

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/barbara_witte

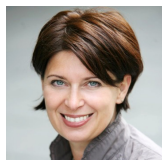
Trainer-Nr: 1345841

Business Coach, wingwave®-Coach und Beraterin für Unternehmen und Führungskräfte. Barbara Witte ist Coach und Beraterin mit langjähriger Erfahrung in Industrieunternehmen.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Business Coach (DCNLPV), NLP-Practitioner (DVNLP)
- wingwave®-Coach, Leitung Human Ressource
- Tätigkeit als Volljuristin

Nicole Wittig



SCHWERPUNKTE

- Persönlichkeitscoaching, Positionierung
- Kommunikationspsychologie, Auftritt
- Managementcoaching, Selbstpräsentation

THEMEN

- Was sagt der Andere wirklich, wenn er spricht?
Und was sage ICH wirklich, wenn ich spreche?
- Coaching/Supervision für die Weiterentwicklung von Einzelnen und Gruppen (Transaktionsanalyse, Systemisches Coaching)

Trainer/Coach

www.semigator.de/nicole_wittig

Trainer-Nr: 1344430

Kommunikationsberatung, innere/äußere Kommunikation, Persönlichkeits-/Führungskräfteentwicklung, Selbst-/Fremdwahrnehmung, Selbstpräsentation, Auftrittstraining, Motivation, Selbst-/Zeitmanagement

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 2004 – heute: Kommunikations- & Management-Coach, Inhaberin „mundgerecht“
- 2008 – 2011: Professionelles Feedback & Qualitätssicherung Hessischer Rundfunk
- 1997 – 2004: Radio- & Fernseh Redakteurin, VJ ARD

Dr. Andreas Zeuch



SCHWERPUNKTE

- Entscheidungskompetenz
- Entscheidungskultur
- EntscheidungsDesign

THEMEN

- Managementinnovation
- Strategieentwicklung
- Entwicklung einer effektiven Entscheidungskultur
- Führung und Intuition
- Entscheidung unter Unsicherheit

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/andreas_zeuch


Trainer-Nr: 1345286

Dr. Andreas Zeuch ist Experte für unternehmerische Entscheidungen. Der Fokus liegt dabei auf der Professionalisierung von Intuition und dem Umgang mit Unsicherheit und Unplanbarkeit.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Promotion im Bereich Erwachsenenbildung (Training professioneller Intuition)
- Dipl.-Musiktherapeut, Dialogbegleiter, NLP-Trainer, Mediator
- seit 2003 selbstständiger Berater, Trainer, Coach, Speaker
- seit 2009 Gründungsmitglied netzwerk sinnvoll · wirtschaften

/// Motivation & Erfolg



Vor aller Leistung steht der Wille – und der Wille zum Erfolg. Motivationsexperten zeigen Ihnen aus unterschiedlichen Perspektiven, wie wichtig es ist, das Ziel nie aus den Augen zu verlieren und welche Strategien Sie und Ihre Teams zur Zielerreichung nutzen können. Ein essenzielles Trainingsthema für Ihre Teams oder auch in Form einer Keynote-Rede für große Führungsevents.

Marie-Therese Hengstermann Trainer/Coach



SCHWERPUNKTE

- Konfliktmanagement, Wirtschaftsmediation
- Kommunikation und Gesprächsführung
- Mediatives Coaching

THEMEN

- Wirtschaftsmediation bei Konflikten und Veränderungsprozessen in Unternehmen
- Mediatives Coaching
- Optimierung der sozialen Kompetenz in Kommunikation und Gesprächsführung

www.semigator.de/marie-therese_hengstermann **Trainer-Nr: 1345192**

Prävention und Lösung von Konflikten mit Mediation, Motivation und Erfolg, Human Resources, Persönlichkeitsentwicklung, Führungskompetenz, Kommunikation, soziale Kompetenz, Teamentwicklung, Teamfähigkeit

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Jurastudium, Staatsexamen LMU München
- langjährige Tätigkeit im Medienrecht (Film- und Fernsehen)
- Ausbildung zur Wirtschaftsmediatorin und Coach
- Seit 2004 freiberufliche Mediatorin und Trainerin

Götz Kanis

Trainer/Coach/Speaker



SCHWERPUNKTE

- Vertrieb, Motivation, Persönlichkeit
- Verkauf, Leitfaden, Typologie
- Verkaufsgespräch, Modulation

THEMEN

- LTP Strategie
- Mit der richtigen Strategie Verkaufserfolge verbuchen
- Eigenmotivation und die Kraft der Gedanken
- Die unterschiedlichen Kaufmotivationen
- Der aktive Verkauf als Erfolgsmodell

www.semigator.de/goetz_kanis

Trainer-Nr: 1346521

Götz Kanis ist der Direktvertriebsspezialist schlechthin, er vermittelt praxiserprobtes Wissen in unnachahmlicher Weise in den Bereichen, Verkauf, Motivation und Persönlichkeitsentwicklung.

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- 2008 – heute Unternehmensberater und Trainer mit der Götz Kanis Unternehmensberatung
- 2007 – heute Unternehmer mit der Multisyst Deutschland GmbH
- Verkaufsleiter bei versch. namhaften Unternehmen

Christoph Kleinbeck

Trainer/Coach/Speaker



SCHWERPUNKTE

- Mental Training für Unternehmen
- Impulsvorträge Mentale Stärke
- Workshops zur Persönlichkeitsentfaltung

THEMEN

- TOP Vertriebsleistungen bei TOP Mentaler Stärke
- Teamtraining – Mentales Klettern
- Der Berufungs-Workshop
- Sport Mental Coaching-Ausbildung
- Unternehmer „Chef“-Coaching

www.semigator.de/christoph_kleinbeck

Trainer-Nr: 1346367

Mentale Stärke für Unternehmen, Mitarbeiter und Sportler – TOP Mentale Einstellung für TOP Leistung – Vorträge mit integriertem Umsetzungsfaktor – Gesundheitsmanagement für Firmen – Leidenschaft pur.

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- über 20-jährige Erfahrung als Coach/Trainer für Sportler, Unternehmer, Privatpersonen
- Inhaber & Ausbildungsleiter des Instituts Mental Vision
- Dipl. Mental Coach, Lehr Coach & Lehr Trainer (ECA), Sport Coach

Monika Kolod

Trainer/Coach



SCHWERPUNKTE

- Teamentwicklung – Kooperation
- Kommunikation – Konfliktmanagement
- Coaching – Outplacement

THEMEN

- Motivation und Erfolg
- Teamentwicklung
- Führungskräfte Coaching

www.semigator.de/monika_kolod

Trainer-Nr: 1344703

Effizienzsteigerung, Verantwortung übernehmen, Absprachen klären und einhalten, Konflikte klären, Servicesteigerung, Umgang mit sich und anderen, Führungskräfte- und Outplacement Coaching

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Betriebswirtin, langjährige Erfahrung im Personalmanagement
- Ausbilderin nach AEVO
- Training und Coaching, Ausbildung bei Liebich AG
- Systemisches Coaching

Robby Lange



SCHWERPUNKTE

- professionelle Kommunikation, NLP, Ziele
- Teamentwicklung, Outdoortraining, Business
- Businesscoaching, Changemanagement

Trainer/Coach

www.semigator.de/robby_lange

Trainer-Nr: 1345170

Persönlichkeitsentwicklung, Teamcoaching, Teamentwicklung, Outdoortrainings, Business, NLP, Businesscoaching, Zeitmanagement, Gruppencoaching, Inhouse, Outdoor, Indoor, Motiva Sportler Coaching, Change

THEMEN

- Persönlichkeitsentwicklung und Teamentwicklung
- Grundsätze einer erfolgreichen Karriere
- NLP-Outdoor
- Teamcoachings und Einzelcoachings In- und Outdoor
- Business Einzelcoaching

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- seit 1999 NLP
- seit 2008 NLP Trainer
- seit 2008 ROMPC Stress und Traumatherapeut
- seit 2008 Inhaber und Kopf der Natural-Academy

Clemens Maria Mohr



SCHWERPUNKTE

- Mentaltraining
- Motivation
- Team

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/clemens-maria_mohr

Trainer-Nr: 1345177

„Wir alle besitzen unglaubliche Potenziale und Möglichkeiten, die wir mit genialen, einfachen Methoden aktivieren können. Wie im Sport, so gilt auch für das Leben: Gewonnen wird im Kopf!“

THEMEN

- Coaching on the Job
- Mental-Training (für Sportler)
- Motivations-Training
- Führungs-Training
- Verkaufs-Training

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Studium Sportwissenschaften mit Abschluss Diplom
- Zusätzliche Ausbildungen u. a. in: NLP, Silva Mind, Selbsterfahrung, Entspannung, Selbst-Hypnose, EFT, Kinesiologie, Matrix2point, CQM
- seit 1990 selbständig als Trainer für Mentaltraining und Persönlichkeitsentwicklung

/// Persönlichkeit

Die Wirkung und der gekonnte Einsatz der eigenen Persönlichkeit zählen zu den wichtigsten Erfolgsfaktoren im Beruf. Eine positive Wirkung erzielen, Widerstände minimieren, sich durchsetzen, auf ganzer Linie überzeugen, sich selbst und andere motivieren, sozial kompetent und zielorientiert handeln – das sind nur einige Stichworte aus dem immer bedeutender werdenden Themenkomplex Persönlichkeit. Unsere Trainings und Seminare bilden das gesamte Spektrum ab und verhelfen zu einem durch und durch souveränen Auftreten – und damit zu mehr persönlichem Erfolg.

Uwe Jost

Trainer-Nummer: 1345434

www.semigator.de/uwe_jost



Uwe Jost ist seit 2006 sehr erfolgreich als pragmatischer, humorvoller und einfühlsamer Coach und Trainer mit seinem persönlichen Erfolgstraining P.E.T. am Markt. P.E.T. wurde von ihm auf der Basis verschiedener Trainerausbildungen, den umfangreichen Erfahrungen als Personalleiter und Vertriebsgeschäftsführer, den neuesten Erkenntnissen aus der Hirnforschung und nicht zuletzt aus seiner eigenen Lebenserfahrung entwickelt. Die P.E.T.-Philosophie ist einfach. Jeder Mensch ist einzigartig und so individuell ist sein Training/Coaching zu gestalten. Mit einfachen, verständlichen Hilfsmitteln führt P.E.T. die Menschen zu individuellen Antworten auf ihre Fragen, ähnlich einem Lotsen auf einem Schiff.

THEMEN

- Meine persönliche (Lebens- und Arbeits-) Qualität erhöhen
- Mitarbeiterführung einmal anders
- Die Kunst der dauerhaften Verhaltensänderung – Bewusstsein und emotionales Erfahrungsgedächtnis im Lernprozess
- Worte sind wie Pfeile – Kommunikation die ankommt

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Train-the-Trainer, Kommunikationskolleg (1994)
- PQM by Tücks Training (1996)
- Pentalogtrainer für das Institut für Kommunikationsforschung, Hagen, (2004)
- zertifizierter Persologtrainer (2005), Mitglied in der AFNB (2009)

TRAINER/COACH/SPEAKER

SCHWERPUNKTE

- Mitarbeiterführung
- Gesprächsführung
- Persönlichkeitsentwicklung

Simone Langendörfer

Trainer-Nummer: 1345362

www.semigator.de/simone_langendoerfer



Simone Langendörfer, Deutschlands einzige weibliche Glücksforscherin, bekannte Mentaltrainerin für Burn-out-Prävention. Begeistert, fasziniert, reflektiert – jedes Publikum! Als Visionärin zeigt Simone Langendörfer scharfsinnig Alternativen zum gängigen „Hamsterrad“ auf. Erschöpfte und ausgepowerte Führungskräfte und Mitarbeiter hält sie für eine tickende Zeitbombe in Deutschland. Daher provoziert und spricht sie in ihren Vorträgen von einer anderen, effizienten Art des Changemanagements und der Menschenführung.

THEMEN

- Generation Burn-out – Und was kommt danach?
- Große Lust auf ganz viel Glück
- Der Wandel in Unternehmen und in der Gesellschaft
- Der Faktor Glück im Unternehmen
- Burn-out – Die unterschätzte Gefahr!

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Abgeschlossenes Studium zur psychologischen Beraterin
- Schwerpunkte: Verhaltenpsychologie, betriebliches Gesundheitsmanagement, Stressmanagement
- Managementtrainerin, Top-Speakerin, Mentalcoach, Burn-out-Beraterin
- eigenes Unternehmen: SLC – Simone Langendörfer Coaching

TRAINER/COACH/SPEAKER

SCHWERPUNKTE

- Top-Keynote-Speaker
- Glücksforscherin
- Burn-out-Expertin

Dr. Ellen Buckermann

Trainer-Nummer: 1346423

www.semigator.de/ellen_buckermann



Ich biete zertifiziertes Coaching, medizinisch-fundierte Krisenbewältigung, z. B. bei Burn-out, Seminare und Trainings zu Persönlichkeit, Life-Balance und Führung; REISS-Profile fundierte Einzel-, Paar- und Teambberatung, Arbeit mit Organisationsaufstellungen

TRAINER/COACH

SCHWERPUNKTE

- Work Life Balance / Burn-out
- Krisenmanagement
- Top Management Beratung
- REISS-Profile-Analysen

THEMEN

- Begleitung in authentischen Aufbau-, Veränderungs- und Krisenprozessen
- Führungspersönlichkeit und -profil (Führungskräfteentwicklung)
- Kommunikation und Konfliktmanagement
- Management und Gesundheit

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Sozialpädagogisches und humanmedizinisches Studium
- Facharzt- und zertifizierte Coaching-Ausbildung
- Ausbildungen in Gesprächs- und Verhaltenstherapie, systemischen Ansätzen, integrativer Gestalt- und Traumaarbeit; Organisationsentwicklung
- REISS-Profile-Master
- Coachings und Seminarleitungen seit 16 Jahren

Jürgen Balhuber

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/juergen_balhuber

Trainer-Nr: 1345176



SCHWERPUNKTE

- Persönlichkeitsentwicklung
- Moderation & Präsentation
- Balance d. Lebensbereiche, Burn-out

Ein Seminar ist dann eine gute Investition, wenn Wissen später anwendbar ist – dafür sorgen neue Trainings-Methoden wie live gezeichnete Bilder, Merktechnik und Lernen mit Humor.

THEMEN

- Mitarbeiter moderieren
- Konflikte meistern
- Vom Wollen zum Tun
- Burn-out vermeiden
- (sich) präsentieren

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

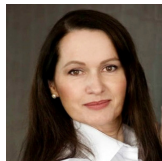
- 1989 – 1991 Studium Feinwerktechnik und Sprecherziehung
- 1991 – 1994 Vertriebsingenieur Siemens AG
- 1994 – 2005 Freiberuflicher Trainer, Schwerpunkt IT und Officemanagement
- Seit 2005: Freiberuflicher Trainer, Moderator und Coach

Patrizia Becker

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/patrizia_becker

Trainer-Nr: 1345232



SCHWERPUNKTE

- Stil, Knigge, Souveränität
- Dresscode, Tisch-Etikette
- Seriosität, Kompetenzwirkung

Persönlichkeitsentwicklung, Der erste Eindruck, Tisch-Etikette, Dresscode, Kompetenz-Wirkung, Klasse, Gast und Gastgeber, Signalwirkungen, Business Behavior, Brand Behavior

THEMEN

- Erfolg und Stil
- Die Macht des ersten Eindrucks
- Krösus: Stil, Intelligenz und Macht

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Ausbildung zur Knigge-Trainerin
- Ausbildung zur Image-Consultant
- Mehrjährige Erfahrung im Bereich Beratung und Training
- Erfahrungswissen durch den persönlichen Hintergrund: Mittelständisches Unternehmertum vonseiten des elterlichen Haushaltes

Udo Berenbrinker



SCHWERPUNKTE

- Humor
- Kommunikation
- Humor in der Führung

THEMEN

- Training in Schlagfertigkeit (1 – 2 Tage)
- Humor-Training
- Training in Körpersprache & Kommunikation
- Humor im Changeprozess | Humor im Changemanagement
- Clown – Humor – KomikSeminar Clown – Humor – Komik

Trainer www.semigator.de/udo_berenbrinker

Trainer-Nr: 1345627

Befreiung von Humorressourcen! Erlernen von Humor als Soft Skill zur Förderung der sozialen Kompetenz. Integration von Humor in das Arbeitsumfeld, Humorberatung, Ausbildung Humortrainer

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- seit 2010: Humorberater für medizinische Einrichtungen
- seit 2004: Trainer und Gründer HumorKom
- seit 1984: Trainer und päd. Leiter Tamala Center
- Studium der Pädagogik, Theaterwissenschaft und Soziologie, Schauspielausbildung

Ursula R. Burkert



SCHWERPUNKTE

- Führungskompetenzen unterstützen
- Soziale Kompetenzen fördern
- Motivation und Überzeugungsstärke

THEMEN

- Persönlichkeitscoach für Führungskräfte, Mitarbeiter und Privatpersonen
- Schattencoach für Führungskräfte
- begleiten und unterstützen von Bürgermeisterkandidaten oder politisch verantw. Persönlichkeiten

Trainer/Coach/Speaker www.semigator.de/ursula-r_burkert

Trainer-Nr: 1346318

Mit 50 Jahren habe ich meinen Traum verwirklicht und bringe seitdem meine Kernkompetenzen als ordinierte Theologin und Psychologin, Trainerin und Coach für Unternehmen und Einzelpersonen ein.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- seit 2000 selbstständige Theologin und Psychologin als Trainerin und Coach
- Regelmäßige Beraterin bei bw. family. tv im Regionalfernsehen BW
- Vom Frauenmagazin Emotion zum Emotioncoach zertifiziert

Kirsten Germann



SCHWERPUNKTE

- Team-Aufbau, Team-Führung, Team-Training
- Emotionales Verkaufen
- Ziele erkennen und erreichen

THEMEN

- Nachhaltigkeit
- Zeitmanagement und Stressmanagement
- Verkaufen und Verhandeln
- Teamaufbau / Teamführung
- Konfliktmanagement

Trainer/Coach www.semigator.de/kirsten_germann

Trainer-Nr: 1344325

Mit dem Slogan „Neue Wege zu Ihren Zielen“ vermittelt Germann-Coaching die persönliche und individuelle Form der Zusammenarbeit. Der Fokus richtet sich besonders auf den Klein- und Mittelstand.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 20 Jahre Erfahrung in Verkauf und Vertrieb
- Filial-Aufbau sowie Führungsaufgaben im Vertrieb
- Zertifikat „Fachtrainer für soziales Coaching“
- Spezialisierung auf den Business-Bereich

Elke Helget



SCHWERPUNKTE

- Mentaltraining
- Coaching
- Unternehmensentwicklung

THEMEN

- Steigerung der Effizienz, Effektivität und Kreativität
- Zunahme von Leistungsbereitschaft und Leistungsfähigkeit
- verbesserte Kommunikation
- weniger Krankheitstage
- Burn-out Risiko nimmt stark ab

Trainer/Coach www.semigator.de/elke_helget

Trainer-Nr: 1346210

Elke Helget, anerkannte Spezialistin für Mentaltraining, Persönlichkeitsentwicklung und Burn-out Prävention. Sie berät und coacht seit über 10 Jahren Unternehmen und Führungskräfte.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Dipl. Betriebswirtin
- mehrere Ausbildungen zur Mentaltrainerin
- Ausbildung Psychologischer Berater
- Ausbildung Persönlicher Coach

Brigitte Herrmann

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/brigitte_herrmann

Trainer-Nr: 1345432



SCHWERPUNKTE

- Selbstmarketing mit Ausstrahlung
- Erfolgsstrategien für Frauen
- Positives Selbstmanagement

Brigitte Herrmann ist die Expertin für Selbstmarketing mit Ausstrahlung. Als Coach, Trainer und Speaker inspiriert und mobilisiert sie Frauen im Business zu Selbstsicherheit, Erfolg und Balance.

THEMEN

- Magie Charisma. Mehr Erfolg durch Ausstrahlung
- Prinzip „Strahlkraft“. Erfolgreiches Selbstmarketing
- PowerFrauen. Von berühmten Frauen lernen
- Resilienz. Innere Stärke als Erfolgsfaktor
- Positives Selbstmanagement. Einfach brillant

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 14 Jahre Erfahrung als selbständiger Headhunter
- Ausbildung zum Business Coach (DBVC)
- BDVT geprüfter Trainer und Berater – BDVT e. V.
- TAM Trainer-Diplom – TAM Trainerakademie München

Max F. Jahn

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/max-f_jahn

Trainer-Nr: 1345797



SCHWERPUNKTE

- Persönlichkeitsentwicklung
- Kommunikation
- Marketing & Vertrieb

Zu Ihrem Erfolg durch Komplementärcoaching: Werte-, Fach- und systemische Prozessberatung unter einem Dach. Komplementärcoaching deswegen, um Menschen und Systeme im Einklang zu coachen.

THEMEN

- Individual- und Gruppen-Coaching bspw. zu den Themen
- Image
- Etablierung einer Unternehmenskultur
- Karriere
- Konfliktbewältigung

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Qualitäts-Coach (zert. ServiceQualität DEUTSCHLAND)
- UnternehmensCoach und Coach (zert. DCV & Steinbeis-Hochschule Berlin IfBE)
- langjährige (inter)nationale Erfahrung als General Manager in der Dienstleistungsbranche

Barbara Lederer

Trainer/Coach

www.semigator.de/barbara_lederer

Trainer-Nr: 1344604



SCHWERPUNKTE

- Persönlichkeitstraining
- Fach- und Führungskräfte training
- Teamtraining

Diagnostische Verfahren, Coaching, Supervision

THEMEN

- Wir managen Entwicklung!

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- IHK-Abschluß als Personalfachkauffrau und Ausbilderin
- seit 2003: Akkreditierte INSIGHT-MDI® Beraterin und Partnerin
- seit 2009: zertifizierte Beraterin von MasterManagement Eignungsdiagnostik (MPA und MSA)

Christoph Liebens

Trainer/Coach

www.semigator.de/christoph_liebens

Trainer-Nr: 1344664



SCHWERPUNKTE

- Persönlichkeitsentwicklung
- Konfliktmanagement
- Krisenmanagement

Die Themen Konflikt und Persönlichkeit werden unter besonderer Berücksichtigung „Macht & Manipulation“, und einem dementsprechend authentischen Umgang hiermit, behandelt.

THEMEN

- Kommunikation zur Konfliktlösung
- Krisenberatung / Krisenmanagement
- Individualcoaching zu Persönlichkeitsentwicklung

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1996 – 2000 Studium Dipl. Soz. Päd., Hochschule von Arheim und Nijmegen/NL
- 2001 Ausbildung zum „Psychologischen Management Trainer“
- 2002 Ausbildung zum „crisis management consultant“, USA

Dr. Thomas Probol



SCHWERPUNKTE

- Änderung von Einstellung & Haltung
- Stressmanagement, Burn-out-Prophylaxe
- Systemisches Kommunikationstraining

Trainer/Coach

www.semigator.de/thomas_probol

Trainer-Nr: 1344821

Innere Haltung und Einstellung als Veränderungsbasis für verbesserte (Selbst-)Führung. Systemische, neurobiologische und fernöstliche Methoden für Sprache, Entscheidungen, Stress- und Konfliktmanagement.

THEMEN

- Ganzheitliche Kommunikation (Training oder Coaching)
- Konfliktcoaching
- Stress- und Burn-out-Prävention (Training oder Coaching)
- Business Meditation (Training oder Coaching)
- Business Yoga (Training oder Coaching)

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1992 – 2002 Projektleiter und Entwicklungsingenieur
- seit 2001 vielfältige Ausbildungen in Mentaltraining und Kommunikation
- 2003 Ausbildung in Stressmanagement, Atemtraining, Burn-out-Prophylaxe
- 2003 Coach & Trainer für Privat- & Geschäftskunden

Sabine Säger



SCHWERPUNKTE

- Ganzheitliche Persönlichkeitsentwicklung
- Stressbewältigung, Work-Life-Balance
- Gesundheitsmanagement, Salutogenese

Trainer/Coach

www.semigator.de/sabine_saenger

Trainer-Nr: 1345218

Mein Anliegen ist es, Sie darin zu unterstützen, Ihre wahre Größe in allen Lebensbereichen zu leben. Hierbei geht es um Erkennen, Erleben und Erfahren – durch Empathie und im Lernen miteinander.

THEMEN

- Das Feuer in Gang halten!
- Inhouse-Schulungen – zugeschnitten auf Ihre Bedürfnisse und die Ihrer Mitarbeiter
- Einzelcoachings zur Förderung der individuellen Leistungsfähigkeit

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1991 – 2006: SAP AG, Walldorf
- Seit 2006: Freiberufliche Yogalehrerin & Entspannungskursleiterin, zertifiziert nach K.R.I.
- Seit 2007: Freiberuflicher Coach mit Schwerpunkt Stressmanagement, zertifiziert nach dvct

Martin Schubert



SCHWERPUNKTE

- Teamentwicklung, Team & Motivationstraining
- Verhandlungstraining nach Harvard
- Work-Life-Balance, Bewusstseinstaining

Trainer/Coach

www.semigator.de/martin_schubert

Trainer-Nr: 1345195

Trainings immer mit 2 Trainern ohne Mehrkosten. Kleine Gruppen mit max. 12 Teilnehmern. Spezielle, jahrelang erprobte Transfermethodik garantiert. Effektive & erfolgreiche Umsetzung in den Alltag.

THEMEN

- Qualitätsmanagement – Ausbildung zum internen Auditor ISO 9001:2008
- Zeitmanagement – Raus aus der Multitaskingfalle
- Führungstraining – exclusives Führungstraining
- Verhandlungstraining – Verhandlungen erfolgreich führen

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1989 Dipl.-Kaufmann, Schwerpunkt Personal
- 1989 – 1994 Kaufmännischer Leiter bei Philip Holzmann Tochter
- 1994 – 2003 Geschäftsführer mittelständ. Unternehmen
- 2003 Gründung SEC GmbH Consulting & Training

Hans Peter Wimmer



SCHWERPUNKTE

- Einzel-, Team- und Gruppencoaching
- Führungskräfte- und Laterale Führung
- Konfliktmediation und Prozessmoderation

Trainer/Coach

www.semigator.de/hans-peter_wimmer

Trainer-Nr: 1345651

Training und Coaching von Führungskräften zur Entwicklung persönlicher Best-Performance, Konfliktmediation, Prozeßmoderation, Coaching mit dem I-EProfil™, Gruppencoaching, Führen in der Matrix

THEMEN

- Gruppencoaching für Führungskräfte
- Coaching
- Laterale Führung
- Sich selbst und andere erfolgreich führen

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Studium der Erziehungswissenschaften
- Ausbildung zum NLP Practitioner
- Weiterbildung: System. Transaktionsanalyse für Coaching
- seit 1977 Trainer, Coach, Konfliktmediator, Prozessmoderator

Sabine zur Nedden

Trainer/Coach

www.semigator.de/sabine_zur-nedden

Trainer-Nr: 1344500



SCHWERPUNKTE

- Verwirklichung des eigenen Potenzials
- Erhöhung der persönlichen Energie
- Klare & öffnende Kommunikation

Dipl. -Psychologin und Coach, bekannt aus Film und TV. Mit Inspiration, Empathie und Kompetenz bringt sie ihre Klienten auf eine völlig neue Ebene von Selbstbewusstsein, Problemlösung und Lebensqualität.

THEMEN

- Persönlichkeitscoaching
- Hilfe und Unterstützung bei Burn-out & Stresssymptomen und in persönlichen Krisen
- Moderation TV

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Diplom-Psychologin seit 1999
- Integrativer Coach seit 2008 (ECA, Metaforum Berlin)
- Psychologin vor der Kamera, TV (RTL, ProSieben, WDR)
- Psychologin für Eignungsdiagnostik, Coaching & Training

/// Prozesse & Effizienz

Effiziente Geschäftsprozesse und effektiv genutzte Ressourcen sind wesentliche Erfolgstreiber eines Unternehmens. Holen Sie sich Unterstützung bei ausgewiesenen Experten zur Optimierung gewachsener und ggf. ineffizienter Strukturen!

Peter Tremmel

Trainer-Nummer: 1346520

www.semigator.de/peter_tremmel



Peter Tremmel ist Master Solution Architekt für SharePoint und Lync Projekte, Training und Beratung, Konzeption und Aufbau von Unternehmensportalen, Prozessintegration.

TRAINER/COACH/SPEAKER

SCHWERPUNKTE

- Microsoft SharePoint, Microsoft Lync
- Unified Communication und Collaboration
- Training, Beratung, Projektmanagement

THEMEN

- Expertenseminare für gehostete Microsoft Lösungen, Cloud
- Technologie- und Strategieberatung zu Microsoft Produkten und Technologien
- Projektmanagement, Beratung SharePoint 2007, 2010
- Projektmanagement, Beratung OCS, Lync 2010
- Migrationsunterstützung von Lotus Notes / Domino auf Microsoft Produkte
- Konzeption und Management von Produktentwicklungen

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 31 Jahre Berufserfahrung im Dokumenten Management und Vorgangsverwaltungssystemen
- Unternehmensberatung
- Microsoft Certified Trainer (MCT), Microsoft Certified IT Professional (MCITP)
- mehrfacher Microsoft Certified Technology Specialist (MCTS)

Claus-Holger Alisch

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/claus-holger_alisch

Trainer-Nr: 1345361



SCHWERPUNKTE

- Betriebsführung, -strategie, -nachfolge
- Sanierung, Finanzierung & Fördermittel
- Rechnungswesen, Controlling & Marketing

Existenzgründung, TurnAround, Sanierung, Nachfolge, Due diligence, MBO, MBI, Outsourcing, Nachhaltigkeit, Umwelt, Kostenrechnung/-senkung, Kalkulation, Budgetierung, Markt- & Vertriebsanalyse, Büro > B, DD, F, M, MS.

THEMEN

- Die Abrechnungsprüfung bei Kliniken und niedergelassenen Ärzten
- Aktuelle Rechtsfragen aus dem Bereich stationärer Pflegedienste
- Aktuelle Rechtsfragen aus dem Bereich ambulanter Pflegedienste
- Managementslösungen für stationäre Pflegeeinrichtungen
- Verbesserungspotentiale stationärer Prozessabl. in Klin. Einrichtungen

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Groß- & Außenhandelskaufmann, BWL-Studium FH/WWU
- Geschäftsführung Wibas Wirtschaftsberatung GmbH
- Kooperation/ Partnerschaft Wirtschaftsprüfung Wiemann, Münster
- Inhaber Alisch & Collegen – Unternehmensberatung

Gerold Heitz

Trainer

www.semigator.de/gerold_heitz

Trainer-Nr: 1345884



SCHWERPUNKTE

- SAP-HCM-Trainer, Pfändungen
- Lohnsteuer, Sozialversicherung
- Reisekosten, Train-the-Trainer

Sie suchen einen SAP-HCM-Trainer mit Fachkenntnissen oder einen Fachreferenten mit SAP-HCM-Kenntnissen

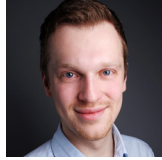
THEMEN

- SAP
- Entgeltabrechnung
- Reisekosten
- Dienstwagen (Firmen PKW)
- Train-the-Trainer

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Studium Betriebswirtschaft
- Anwendungsberater, Trainer und Leiter Schulung/Ausbildung
- seit 2002 selbständig

Dipl. Ing. Pawel Kazakow



SCHWERPUNKTE

- Magento Commerce
- SQL/MySQL, Microsoft Excel
- PHP, HTML/CSS

THEMEN

- E-Commerce mit Magento
- Datenbankentwicklung mit MySQL
- Webentwicklung und Websicherheit
- Anspruchsvolle Analysen mit Microsoft Excel

Trainer www.semigator.de/pawel_kazakow

Trainer-Nr: 1345967

Seine Trainings sind besonders praxisorientiert. Mit seinem Einsatz konnte er bereits zahlreichen namhaften Unternehmen helfen. Aufgrund der Tiefe und Breite seiner Qualifikation und der Fähigkeit komplexe Sachverhalte einfach und verständlich zu vermitteln, ist sein Einsatz für den Auftraggeber stets ein Gewinn.

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- Certified Technical Classroom Trainer (CompTIA CTT+)
- Certified MySQL Developer and Database Administrator
- Adobe Certified Associate (ACA)
- Certified Microsoft Office Master

Frank Michael Kraft



SCHWERPUNKTE

- Geschäftsprozessmodellierung mit BPMN 2.0
- Prozessorientierung in der Serviceorientierten Architektur
- Adaptive Case Management – Prozessmanagement für Wissensarbeiter

THEMEN

- Seminar BPMN 2.0 zielgerichtet anwenden
- Orientierungsworkshop Geschäftsprozessmodellierung mit BPMN 2.0
- Orientierungsworkshop Adaptive Case Management

Trainer/Coach www.semigator.de/frank-michael_kraft

Trainer-Nr: 1345048

Die Modellierungssprache BPMN 2.0 (Business Process Model and Notation) wird zur Modellierung von Geschäftsprozessen immer beliebter. Lernen Sie die neuen Möglichkeiten direkt vom Kernteam-Mitglied.

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- 1989 – 1996: Studium der Informatik & BWL, TU Berlin
- 1991 – 1996: Berater – Fraunhofer Institut Berlin
- 1996 – 2009: Architekt und Mentor für Geschäftsprozesse, Mitglied BPMN 2.0 Kernteam, SAP AG

Klaus Paar



SCHWERPUNKTE

- Beratung + Training im Bereich:
- Controlling & Liquiditätsmanagement
- KoRe & Businessplanung

THEMEN

- Wirtschaftlichkeitsrechnung für Praktiker
- Moderne Planungstools in der Finanzwirtschaft
- Bilanzanalyse kompakt
- Unternehmensteuerung mit Kennzahlen
- Operative Controllingpraxis

Trainer/Coach www.semigator.de/klaus_paar

Trainer-Nr: 1345153

Als Controllingexperte ist er Berater und Trainer mit den Tätigkeitsschwerpunkten: Betriebliche Planung, Controlling, Kostenrechnung, Finanzen und Investitionsrechnung.

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- seit 1995 Inhaber der Unternehmensberatung PARCON
- seit 2001 Lehrauftrag für den Fachbereich Controlling am Euro Business College Bielefeld
- 1999 – 2009 Vorsitzender der Prüfungskommission „Controller/-in IHK“

Claudia Steiger



SCHWERPUNKTE

- Außenhandelsfinanzierung
- Verhandlungsführung
- Exportgeschäfte

THEMEN

- Fachthemen aus dem Bereich der Außenhandelsfinanzierung
- Finanzierungs- und Risikotransferlösungen
- Führungseffizienz im Fachbereich Export
- Zielerreichungsgrad im Fachbereich Export

Trainer/Coach www.semigator.de/claudia_steiger

Trainer-Nr: 1345167

Sind Sie bereit, alte Sichtweisen zu verändern? Auf Ihrem Weg zum Erfolg begleite ich Sie als Spezialistin für Außenhandelsfinanzierung durch erforderliche Veränderungsprozesse.

QUALIFIKATION/PRAxisERFAHRUNG

- 30 Jahre Fachwissen:
- 17 Jahre in Industrie und Bank als Führungskraft im internationalen Geschäft
- seit 1995 Consultant und Coach für Fach- und Führungskr., Untern. aus Industr. u. Banken

Wolfgang Werner

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/wolfgang_werner

Trainer-Nr: 1345359



SCHWERPUNKTE

- B2B-Marketing, Vertrieb/Sales
- Service (inkl. After Sales/ Retail)
- Einkauf & SCM

Ihr Spezialist für Vertrieb, Sales und Service (Kunden/Märkte/Prozesse/Ressourcen/Tools) in strat. & oper. Herausforderungen für mittelständisch strukturierte Unternehmen!

Ihr Einkaufsexperte zur Ausschöpfung von Kostensenkungs- und Leistungsoptimierungspotenzialen!

THEMEN

- Strategisches Management
- Vertriebsprofessionalisierung
- Einkaufsoptimierung
- Balanced Performance Managementsysteme
- Verhandlungsmanagement

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Seit 09/2002 Geschäftsführender Inhaber der WWMC Wolfgang Werner Management Consulting
- Fast 25 Jahre Erfahrung in (inter)nationalen Projekten und Geschäftsumfeldern in ca. 160 Branchen

Michaela Zöller

Trainer/Coach

www.semigator.de/michaela_zoeller

Trainer-Nr: 1344989



SCHWERPUNKTE

- Qualitäts- und Prozessmanagement
- Veränderungsprojekte planen u. begleiten
- Projektmanagement

Methoden und Werkzeuge im Prozess- und Qualitätsmanagement, Durchlaufzeitenverkürzung, KVP/KAIZEN, systematisches Fehlermanagement, Lieferantenmanagement und Auditierung, Führen im Team, Motivation

THEMEN

- Prozessorientiertes Qualitätsmanagement
- Projektmanagement-Training
- Führungskräfte-seminare / Teamentwicklung
- KAIZEN / Changemanagement

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1991 – 1993 Industriemeisterin Pharmazie IHK
- 1998 – 2000 Techn. Betriebswirtin IHK
- 2009 Zertifizierte Prozessmanagerin
- 2011 Train-the-Trainer: KAIZEN – Offizieller Partner der LEARNING FACTORY

/// Strategie & Innovation

Moderne Märkte erfordern kluge Strategien, innovative Produkte und Dienstleistungen sowie fortschrittliche Vermarktungsmethoden. Das Trainingsspektrum in diesem Bereich ist auf die systematische Entwicklung und Umsetzung cleverer Strategien ausgerichtet und hilft, neue Ideen zu finden, bestehende Konzepte zu optimieren oder die bereits entwickelte Erfolgsstrategie zielsicher anzuwenden.

Dr. Sabine Kaiser

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/sabine_kaiser

Trainer-Nr: 1344663



SCHWERPUNKTE

- Innovationstraining mit Jazz up!
- Von der Idee zur Innovation
- Improvisation, Kommunikation

Ideenentwicklung, Umsetzung von Ideen, Inhouse, Kommunikationskultur, ideenförderliches Klima, Motivation, Teambildung, Führung, Improvisation, Leitbild Coaching, Leadership Skills.

THEMEN

- Leadership leben
- Stress Management
- Jazz up your thinking – Von der Idee zur Innovation

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Coach für berufliche Erfolgsstrategien, Dr. Bock Coaching Akademie
- Mediatorin, Systemischer Coach
- Dozentin an verschiedenen Hochschulen
- Gründerin einer Jazzagentur

Dr. Michael Müller

Trainer/Coach

www.semigator.de/michael_mueller

Trainer-Nr: 1344321



SCHWERPUNKTE

- Innovationsmethodik
- Problemlösen

Dr. Müller führt die Teilnehmer dazu, aus ihren Fachkenntnissen produktive Ideen zu entwickeln – nahezu unabhängig vom speziellen Gebiet.

THEMEN

- Ideenfindung, Problemlösen, Innovation
- Neue Ideen für Produkte und Prozesse
- Die Prinzipien produktiven Denkens
- RFID's- Fluch oder Segen

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Physikstudium in Braunschweig und München (Diplom)
- Tätigkeit in der Industrie und im Bildungswesen
- Jahrzehntelange Seminarerfahrung
- Promotion über Problemlösen im Fach Physik

Florian Rustler

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/florian_rustler

Trainer-Nr: 1345527



SCHWERPUNKTE

- systematische Kreativität, Ideenfindung
- Innovation, Innovationsmanagement
- Kreativitätstechniken, Mind Mapping

Florian Rustler ist international tätiger Innovationscoach. Als Prozessmoderator und Trainer ermöglicht er es, innovative Lösungen zu erarbeiten und eine Kultur der Innovation zu stärken.

THEMEN

- Innovation in der chinesischen Kultur ermöglichen
- Kreativitätstraining – Systematisch kreativ neue Lösungen entwickeln
- Innovative Teams schaffen
- Mind Mapping – erfolgreich mit Komplexität umgehen

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Studium Polit. Wissenschaft, Sinologie, Arbeits- & Organisationspsychologie
- Master Creativity & Change Leadership, Mind Mapping Trainer
- Ausbildung Nutzerzentrierte Innovation und Design Thinking

/// Vertrieb & Marketing

Ausgewiesene Experten unterstützen Sie dabei, das Beste aus Ihren Vertriebs- und Marketingteams herauszuholen. Setzen Sie neue Ziele, trainieren Sie neueste Methoden und fundamentale Strategien oder inspirieren Sie sich und Ihr Team durch Erfolgsbeispiele sowie mitreißende Trainer und Redner.

Michael Kienzle

Trainer-Nummer: 1346300

www.semigator.de/michael_kienzle



Michael Kienzle war nach seiner Techniker Ausbildung über 10 Jahre im Verkauf von beratungsintensiven Produkten und Dienstleistungen. Neben seiner Tätigkeit als Verkaufsleiter war er für den Aufbau eines Schulungssystems bei einem mittelständischen Unternehmen verantwortlich. Seine Vertriebserfahrungen, ein betriebswirtschaftliches Studium und eine umfassende Ausbildung zum Verkaufs- und Verhaltenstrainer sind die Basis für seine von starkem Praxisbezug geprägten Seminare.

THEMEN

- Vertriebsstrainings im Umfeld beratungsintensiver technischer Produkte
- Verkaufsausbildung (Theorie + Praxis)
- Souverän im Preisgespräch
- Durch Typologie erfolgreich

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- seit 2000 erfolgreicher Trainer und Speaker
- zertifizierter Typologietrainer, professionelle Trainerausbildung
- Leiter Trainingsabteilung, Verkäufer und Verkaufsleiter, Betriebswirt Maschinenbautechniker

TRAINER/SPEAKER

SCHWERPUNKTE

- Verkaufen und verhandeln für Ing. und Techniker
- Rhetorik für Ingenieure und Techniker
- Führung für Verkaufsleiter
- Topspeaker

Ralf Koschinski

Trainer-Nummer: 1346574

www.semigator.de/ralf_koschinski



Dipl.-Kfm. Ralf Koschinski ist Vertriebs- und Führungsexperte. Er ist zertifizierter Mastertrainer und Coach für ganzheitliche Unternehmensentwicklung.
Nachhaltig – Messbar – Praxisecht – Meisterlich

THEMEN

- Entwicklung von:
- Führungs- u. Nachwuchskräften
- Außendienst-, Innendienst-, Servicemitarbeitern
- Speaker für zündende Impulse für Marketing und Vertrieb im Mittelstand

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Zertifizierter Master Trainer Verkauf, Zertifizierter NLP Practitioner
- Zertifizierter Limbic® Sales Trainer, ertifizierter Führungskräfte Trainer
- seit 2009 Trainer, Coach, Berater
- seit 1997 Marketing- u. Key Account Manager und bis 2009 Prokurist, Vertriebsleiter

TRAINER/COACH/SPEAKER

SCHWERPUNKTE

- Führung und Vertrieb
- TGA, Bau-, BWD-, Objektausstattung
- Industrie, Großhandel, Fachhandel

Helmut Machemer

Trainer-Nummer: 1344943

www.semigator.de/helmut_machemer



Handelsexperte Helmut Machemer ist international tätig als Spezialist für garantierte Umsatzsteigerung am POS im B2B und im B2C Bereich. Er entwirft Umsatzsteigerungsprogramme für (Einzel- und Fach-) Handelsunternehmen sowie deren Industriepartner. Außerdem unterstützt er diese bei der Realisierung unter anderem durch Konzeptentwicklung, Mitarbeiterqualifizierung und anschließender Umsetzungsbegleitung. Dabei liegt sein Fokus auf dem Erzielen schneller und messbarer Ergebnisverbesserungen.

THEMEN

- Programme und Vorträge zu Steigerung des Kundenerfolges für Industrieunternehmen
- Händlerbindung- und Händlerentwicklungsprogramme
- MACHEMER macht's – so lautet die Maxime von MACHEMER international
- Ergebnisverbesserungen, die den Mitarbeitern signalisieren „Erfolg ist machbar“

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 25 Jahre europaweite Handelserfahrung
- Helmut Machemer leitete bis 1986 Einzelhandelsgeschäfte
- Seit 1986: Verkaufstrainer und Berater für Handels- und Industrieunternehmen
- Seit 1989 ist er Inhaber des Trainings- und Beratungsunternehmens MACHEMER international

TRAINER/COACH/SPEAKER

SCHWERPUNKTE

Fachhandel:

- Unternehmenspositionierung
- Unternehmensentwicklung
- Prozessoptimierung
- Verkaufsförderung
- Verkaufstraining

Industrie:

- Händlerentwicklung
- Händlerbindung
- Vertriebstaining
- Absatzförderung

Michael Sostmann

Trainer-Nummer: 1344923

www.semigator.de/michael_sostmann



Spezialist für Spitzenleistungen in Verkauf und Vertrieb. Dort besonders im Bereich Preisverhandlungen und Preisgesprächen mit Kunden. Co-Autor des Buches „Preisdruck? Na und!“ Messbare Ergebnisse, das heißt, es gibt keine Alibi-Maßnahmen. Kein Training mit Strohfeder-Effekt.

THEMEN

- Preisdruck? Na und!
- Erschließung versteckter und schlummernder Umsatz- und Ertragspotentiale
- Sales Excellence
- Nachhaltige Weiterentwicklung Ihrer Vertriebsmitarbeiter für beständiges Wachstum
- Messbare Erfolge durch dauerhaft bessere Sales Performance

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Erfolgreiche Karriere im Vertrieb führender deutscher Unternehmen
- über 20 Jahre Vertriebserfahrung im Geschäftskundenvertrieb, mehrere Jahre Führungsverantwortung
- zertifizierter Verkaufstrainer bei der Thieme Training Ges. für: Unternehmensberatung, Personalentwicklung, Weiterbildungen u. a. zum TransferCoach

TRAINER/COACH

SCHWERPUNKTE

- Preisgespräche, Preisverhandlungen
- Neukundenakquise
- Motivation

Warren Patrick van Hasz

Trainer-Nummer: 1344934

www.semigator.de/warren-patrick_van-hasz



In seiner langjährigen Praxis als Vertriebs- und Marketing-Ökonom und als Verkäufer sammelte Warren Patrick van Hasz umfangreiche Erfahrungen und Berufspraxis, besonders im Dienstleistungsbereich. Warren P. van Hasz durchlief alle Stationen einer klassischen Laufbahn im Bereich Verkaufs- und Führungskraft. Diese Erfahrungen fließen zu jeder Zeit in seine Trainings mit ein, die von seinen Teilnehmern gerade deswegen gelobt werden. Seine authentische Praxisnähe, sein Verständnis und Einfühlungsvermögen für alle Ebenen und Hierarchien ist sprichwörtlich.

THEMEN

- Als Top-Entscheider erfolgreich kommunizieren
- Selbstmanagement für Führungskräfte
- Selbstmanagement für Geschäftsführer
- Konsequente Durchsetzung in harten Verkaufsverhandlungen
- Umsatzprognosen im Vertrieb – Wissen oder Glauben
- Spitzenleistungen im Verkauf und Management

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Ausbildung zum Kfz.-Mechaniker, Vertriebs- und Marketing-Ökonom VWA,
- Maschinenbaustudium, Studium Wirtschaftsingenieurwesen, Gesamtverkaufsleiter
- Mitglied der Geschäftsführung eines Premiumanbieters einer Autohausgruppe
- Ausgebildeter Profitrainer beim Institut für Wirtschaftspädagogik

TRAINER/COACH

SCHWERPUNKTE

- Verkaufs- und Management-trainer
- TeleSales- und Forecast-Methodik-Training
- Ganzheitliche Führungskräfteentwicklung

Stefan Dederichs und Kurt Karsten

www.semigator.de/stefan-dederichs-und_kurt-karsten Trainer-Nr: 1344474



SCHWERPUNKTE

Trainer/Coach/Speaker

- Verkaufstrainer, Rhetorik, Seminare
- Keynote Speaker, Vortragsreden
- ServiceCoach, Vertriebsberatung

Vertriebstraining, Vertrieboptimierung, mit Rhetorik zu Spitzenleistungen, persolog Persönlichkeitsmodell (D,I,S und G), ganzheitliche Vertriebsberatung, Servicetests, Speaker: Die Glücklichenmacher!

THEMEN

- „Die Erfolgs-Pyramide: 3 Seiten für mehr Unternehmenserfolg“
- Consulting-Marketing-Sales!
- DieSalesCoacher on Stage – Der Vertriebspowertag

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Zertifizierte persolog Persönlichkeitstrainer
- mehr als 20 Jahre aktive Vertriebserfahrung
- über 10 Jahre erfolgreiches VertriebsCoaching auf höchstem Niveau

Andreas Haushälter

Trainer/Coach

www.semigator.de/andreas_haushaelter

Trainer-Nr: 1344736



SCHWERPUNKTE

- Effiziente & effektive Vertriebsprozesse
- Prozessorientierung & Bildungsmanagement
- Customer-Relationship-Marketing

Analyse/Entwicklung vertrieblicher Prozesse, Vertriebstraining/Verkaufstraining – Führen/Verkaufen im Vertrieb, Geld-/Terminmanagement, Kundenmarketing, Bildungsberatung, Führungskräfteentwicklung

THEMEN

- Training & Coaching von Unternehmen & Einzelpersonen in: Führen, Verkaufen, Vertrieb und Management
- Motivgestützter, positiv kontrollierter Dialog in Führungs- und Verkaufsgesprächen
- Marktkonformes Kundenmarketing in den Bereichen Kundenakquise

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1999 – 2000 Trainerausbildung VA Akademie Sulzbach
- 1991 – 1999 Selbständigkeit Finanz- und Immobiliensektor
- 1999 – 2005 Trainer und Bildungsmanager BHW Holding
- seit 2006 Freiberuflicher Trainer und Coach

Volker Maihoff

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/volker_maihoff

Trainer-Nr: 1345010



SCHWERPUNKTE

- Verkaufstraining – Führungskräfte
- Limbic Sales
- Coach-Business und Management Coaching

Mit Smart Leadership, dem zukunftssicheren Kommunikations- und Führungsprinzip, ergänzt durch Limbic Sales und Business- und Management Coaching werden Mitarbeiter-Potentiale optimal gefördert.

THEMEN

- Limbic® Sales Training – Warum Kunden wirklich kaufen
- Verkaufstraining Entwicklungsprogramm zum Top-Performer Vertrieb
- Business und Management Coaching
- Führungskräftetraining

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- akkreditierter Interner Verkaufs-Trainer
- akkreditierter Management und Business Coach
- zertifizierter Sales Professional durch Q-Pool 100
- akkreditierter Limbic Sales Trainer

Andreas Maron

Trainer/Coach

www.semigator.de/andreas_maron

Trainer-Nr: 1346181



SCHWERPUNKTE

- Kompetenzen im Verkauf
- Vertriebs- und Beratungsprozesse
- Kundengewinnung, Arbeitsmanagement

Verkaufskommunikation, Instrumente im Verkauf, Beratungsprozesse im Private Banking, Empfehlungsmanagement, Transfer on the job, Inhouse

THEMEN

- Verkaufskommunikation
- Empfehlungsmanagement
- Private Banking
- Training on the job

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Ganzheitliche Trainer- und Beraterausbildung dta
- Systemische NLP – Coaching-Ausbildung
- NLP- Practitioner gem. DVNLP
- seit 2003 freiberuflicher Kommunikations- und Verkaufstrainer

Michael Proescher

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/michael_proescher

Trainer-Nr: 1345352



SCHWERPUNKTE

- Industrie-Vertriebs Consulting/Training
- Industrie-Vertriebs Coaching on-the-job
- Einkauf Solution-Sourcing

Vertrieb von hochkomplexen, erklärungsbedürftigen Lösungen & Dienstleistungen, Hunting/Farming/Cross-Selling, Funnel, Pipeline, Forcast, variable Vergütung, Wertschöpfung durch Lösungs-Einkauf.

THEMEN

- Consulting, Training, Coaching (Einzelpersonen & Team) rund um den Vertrieb
- „business-sales-force-coaching“ unter Berücksichtigung der individuellen Unternehmensfitness
- „how-to-sell-profit“-Systematik

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Studium Betriebswirtschaft & Telekommunikation
- > 12 Jahre im Einkaufs-Training
- > 11 Jahre Geschäftsführung
- > 26 Jahre praktische Erfahrung in Vertrieb, Beratung, Training, Coaching

Dagmar Rabaschowsky

Coach

www.semigator.de/dagmar_rabaschowsky

Trainer-Nr: 1346001



SCHWERPUNKTE

- B2B – Vertrieb – Direct Sales
- Channel Sales
- Führung im Vertrieb

Individuelles Coaching von Führungskräften im Vertrieb und von Vertriebsmitarbeitern, Field-Coaching – Training on the Job, Persönlichkeitsentwicklung – mentale Fähigkeiten und Fertigkeiten im Vertrieb

THEMEN

- Neukundengewinnung im B2B-Geschäft
- Bestandskundenmanagement im B2B-Geschäft
- Key Account Management
- Erfolgreiches Channelmanagement
- Motivieren und Führen im Vertrieb

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- zahlreiche erfolgreiche Coaching-Projekte im Vertrieb
- Vertriebsleitung – Acronis Germany GmbH
- Vertriebsleitung – Corel Germany GmbH
- Vertriebsleitung CCEL – Leasingunternehmen der Oetker-Gruppe

Heiko Stein



SCHWERPUNKTE

- Vertrieb, Verkauf, Reklamation
- Verhandlungsführung, Körpersprache
- Krisenkommunikation, Medienarbeit & PR

THEMEN

- Vertriebs-/Verkaufstraining
- Kundenbindung, Reklamationsmanagement, Verhandlungsführung
- Medienarbeit & PR, Krisenkommunikation
- Lügendetektor Mensch, Körpersprache, Mimik, Gestik
- Konfliktmanagement

Trainer/Coach

www.semigator.de/heiko_stein

Trainer-Nr: 1346080

Durch Methodenkompetenz, gelebte Branchen- und Feld-Erfahrung sowie aktive Einbeziehung der Teilnehmer garantiert Heiko Stein praxisnahe, ziel- und kundenorientierte Trainings u. Coachings.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- mehr als 10 Jahre Feld-/Führungserfahrung im Vertrieb
- mehr als 12 Jahre Führungserfahrung
- Medienmanager (SWWA), CoFi®-Coach, CoFi®-Trainer (CoFi® Coaching mit Figuren)
- Medienmanager (SWWA), Advanced Microexpr. Recognition

Norbert Stingl



SCHWERPUNKTE

- Vertrieb ganzheitlich betrachten
- Veränderungsprozesse begleiten
- Teamentwicklung

THEMEN

- Führung in bewegten Zeiten
- Teamentwicklung in Belastungssituationen
- Vertriebstaining

Trainer/Coach

www.semigator.de/norbert_stingl

Trainer-Nr: 1345464

Langjährige Erfahrung als Vertriebsführungskraft (ziel- und empfangenorientierte Kommunikation, Persönlichkeitsentwicklung, Anpassungsfähigkeit, Umgang mit Belastungen, Konflikte, Firmenfinanzen).

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 1979 Fachstudium Bankfachwirt
- 1981 – 1983 Fachstudiengänge Bankbetriebswirt
- 1995 – 2004 Bereichsleiter Stuttgarter Volksbank
- Zertifizierter Coach DGfP, Trainerzertifikat
- seit 2005 Selbstständiger Trainer, Coach, Berater

Ivo Titscher



SCHWERPUNKTE

- Sales Transformation
- IT-, TK-, Cloud-Lösungsverkauf
- Führung im Vertrieb

THEMEN

- Vom transaktionalen zum relationalen Verkaufen
- Vom Produkt- zum Lösungsverkauf
- Vom reaktiven zum proaktiven Verkaufen

Trainer/Coach/Speaker

www.semigator.de/ivo_titscher

Trainer-Nr: 1346107

Spezialist für den Vertrieb beratungsbedürftiger Investitionsgüter. Besondere Stärke: IT-Lösungen und Cloud-Lösungen.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- 2002 – 2012 Berater, Coach, Sales Trainer DELL Europa
- 1999 – 2001 Geschäftsführer GES Systemhaus, Frankfurt
- 1997 – 2001 Startup Internetagentur com2, Bad Homburg
- 1992 – 1996 Studium der Betriebs- und Organisationspsychologie

Hildegund Wölfel



SCHWERPUNKTE

- Kommunikation, Team, Veränderung
- Verkaufen & Service
- Marketing & PR-Arbeit

THEMEN

- Kommunikation – persönliche Gespräche, Telefon, Korrespondenz
- Führungskompetenz – Grundlagen für den Führungserfolg
- Erfolgreich überzeugen und verkaufen
- Unternehmenskommunikation
- Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Trainer/Coach

www.semigator.de/hildegund_woelfel

Trainer-Nr: 1345300

Hildegund Wölfel bietet Seminare zu Kommunikation, Teamentwicklung, Veränderungen begleiten, Neukundenakquise, Angebote, Beschwerdemanagement, Kunden-, Serviceorientierung, Marketing und PR.

QUALIFIKATION/PRAXISERFAHRUNG

- Trainerausbildung, Systemische Beraterin, Suggestopädin
- seit 2002 selbstständig, Trainerin/Coach für Kommunikation und Management
- mehr als 20 Jahre Trainingserfahrung in Industrie, Wirtschaft, Dienstleistung

0611 88095910

UNVERBINDLICHES ANGEBOT FÜR PASSENDE EXPERTENVORSCHLÄGE

Trainer Coach Speaker

Thema / Ziel

.....

Ort: Datum:

TRAINER-COACH-SPEAKER ANFRAGE

Bitte senden Sie mir ein Angebot zu folgenden Trainern, Coaches und Speakern aus diesem Katalog

Trainernamen oder -nummern:

Kommentar:

.....

ZU FOLGENDEN THEMEN HÄTTE ICH GERNE INFORMATIONEN

- Persönliche Beratung zu Seminaren, Trainern, Coaches und Speakern
- Semigator Corporate Solutions / Unternehmenslösungen
- Fördermittel für Seminare

Ich bitte um

Rückmeldung per E-Mail:

Rückmeldung per Telefon:

Bitte senden Sie mir weitere Trainerkataloge zu.

BITTE HALTEN SIE MICH AUF DEM LAUFENDEN ZU DEN FOLGENDEN THEMEN:

- | | | |
|--|--|---|
| <input type="checkbox"/> Vertrieb & Marketing | <input type="checkbox"/> Auftreten & Kommunikation | <input type="checkbox"/> Leistung & Gesundheit |
| <input type="checkbox"/> Lernen & Entwicklung | <input type="checkbox"/> Management & Führung | <input type="checkbox"/> Strategie & Innovation |
| <input type="checkbox"/> Changemanagement | <input type="checkbox"/> Motivation & Erfolg | <input type="checkbox"/> Persönlichkeit |
| <input type="checkbox"/> Arbeitsrecht & Personal | <input type="checkbox"/> Prozesse & Effizienz | |

MEINE KONTAKTDATEN

Vorname Nachname

Unternehmen Position

Straße PLZ

Ort E-Mail

Telefon Telefax



Trainer
gesucht?

Sie suchen den passenden Experten für Ihre Weiterbildung?

- Einen praxiserfahrenen Trainer für Ihr Vertriebsteam,
- Einen Power-Coach, der das Beste aus Ihrem Führungsteam herausholt,
- Einen Top-Speaker für Ihre Keynote-Rede zum Firmenjubiläum,
- Oder ein offenes Seminar zur Schulung einzelner Mitarbeiter?

Semigator unterstützt Sie bei der Suche nach dem passenden Trainer oder Seminar

- **Transparenz** durch umfassende, bundesweite Angebotsübersicht
- Direktsuche und **Vergleich** von Trainern, Coaches, Speakern und Seminaren
- Kostenlose **Empfehlungen** zur Entscheidungshilfe

Semigator – die Zukunft der Trainersuche: unkompliziert, fundiert, schnell, erfahren, kostenlos.

Unverbindliche Anfragen an unser Expertenteam:

0800 130803030

oder trainer@semigator.de

semigator.de

Das Seminar- und Weiterbildungsportal